

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Zarządzanie innowacją w biznesie





IT-INTEGRO Dynamics 365 Business Central

Zmień widok

101001 - Adatum Corporation

Strona główna | Przechwytywanie | Drukuj | Wydrukuj | Zapisz | Wypisz

Wymiar | Skrypty | Komentarze | Zalecenia | Akcje | Faktury | Nabycia | Wydziały

Opis

Nazwa nabywcy	Adatum Corporation	Data zamawiania	02.06.2018
Kontakt	Robert Sporne	Termin płatności	02.06.2018
Data dokumentu	02.06.2018	Żądana data dostawy	01.06.2018
Data ewidencji	02.06.2018	Nr dokumentu zewnętrznego	
Data dostawy (lub in. d.)		Stan	

Formy pracy: wysyłka do klienta

Wersje | Zasadnicze | Wzrost | Zamówienia

Funkcje | Opcjonalność: raporty | Informacje pobrane

Przebieg choroby

Przebieg choroby	Przebieg choroby	Przebieg choroby	Przebieg choroby	Przebieg choroby
Przebieg choroby	Przebieg choroby	Przebieg choroby	Przebieg choroby	Przebieg choroby

Historia sprzedaży do nabywcy

Nr nabywcy	Przebieg choroby	Przebieg choroby	Przebieg choroby
12	0	24	
7	0	0	
34	34	0	

Szczegóły dot. nabywcy

Nr nabywcy	Nazwa	Nr telefonu
10000	Adatum Corporation	123456789

Zarządzaj innowacją w swoim biznesie

Wejź do świata rozwiązań biznesowych Microsoft	5
Zarządzaj biznesem z Microsoft	6
Najlepszy system ERP na świecie	7
Jak Business Central zwiększa wydajność?	11
Poznaj spójny ekosystem Microsoft	13
Nowe technologie jako podstawa zarządzania	14
Ekosystem rozwiązań Microsoft to integracja procesów, danych i ludzi	15
Dynamics 365 Business Central w centrum ekosystemu Microsoft	16
Microsoft 365 w Business Central: Nowy sposób współpracy i komunikacji	12
Power Platform	25
Dodatkowe usługi	29
Sieć partnerów Microsoft	31
Wykorzystaj mobilność i globalną dostępność systemu	33
System ERP o globalnym zasięgu	24
Globalny system ERP dla polskich przedsiębiorstw	26
Mobilny system ERP w zasięgu ręki	27
Zarządzaj zintegrowanym przedsiębiorstwem	41
Inteligentny biznes oparty na liczbach	30
Business Intelligence	30
Jedna platforma do analityki danych – Microsoft Fabric	30
Możliwości funkcjonalne Dynamics 365 Business Central	29
Dwa zakresy funkcjonalne	32
Zarządzanie finansami	35
Sprzedaż i marketing	38
Realizacja zamówień i dostaw	40
Zakupy i zobowiązania	42
Zapasy magazynowe	44
Planowanie i dostępność zaopatrzenia	46
Zarządzanie projektami	48
Zarządzanie magazynem	49
Serwis	51
Produkcja	52
Wybierz odpowiedni model licencjonowania	73
Infrastruktura i modele licencjonowania	74
Microsoft Dynamics 365 Business Central on-premises	74
Microsoft Dynamics 365 Business Central online	75
Poznaj IT.integro, Twój Partnera Microsoft	77
IT.integro	78
Kontakt	80



Wejdź do świata rozwiązań biznesowych Microsoft



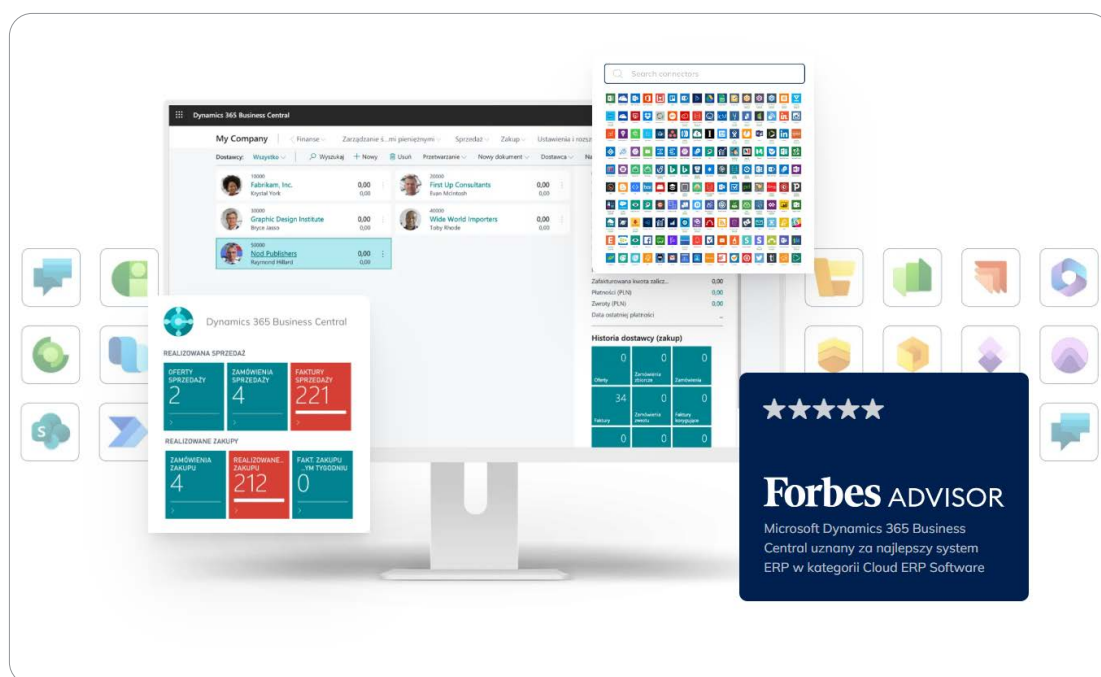
Zarządzaj biznesem z Microsoft

W dynamicznym środowisku biznesowym, gdzie globalizacja i rozwój technologii odgrywają wiodącą rolę, przedsiębiorstwa poszukują kompleksowych rozwiązań, które efektywnie zarządzają zasobami, procesami i danymi.

Microsoft oferuje skuteczne zarządzanie zasobami w średnich i dużych firmach, jak i międzynarodowych grupach kapitałowych.

Dostarcza rozwiązania pozwalające nie tylko kontrolować procesy biznesowe, ale także – dzięki nowoczesności i zaawansowanej technologii – dostosowywać organizację do zmiennych wymagań rynkowych.

Microsoft Dynamics 365 Business Central, będąc centralnym elementem rozwiązań biznesowych Microsoft, rewolucjonizuje zarządzanie biznesem poprzez nowe technologie.



Najlepszy system ERP na świecie

według Forbes Advisor



Microsoft Dynamics 365 Business Central

Microsoft Dynamics 365 Business Central został uznany za najlepszy system ERP 2024 roku przez Forbes Advisor.

BEST OVERALL

Forbes ADVISOR

BEST CLOUD ERP SOFTWARE

Microsoft Dynamics 365 Business Central

5.0 ★★★★★

Pełny ranking →
[Best ERP Systems of 2024](#)



Zarządzanie innowacją z Microsoft Dynamics 365 Business Central



Skalowalny

Chmura Microsoft pozwala Ci na pełną elastyczność i skalowalność. Technologia Microsoft wspiera rozwój Twojego biznesu.



Mobilny

Użytkownicy mogą pracować w systemie za pomocą laptopa, tabletu czy telefonu, gdziekolwiek są.



Przyjazny dla użytkowników

Użytkownicy mogą szybko zacząć pracę w Business Central dzięki przyjaznemu interfejsowi, kursom szkoleniowym i innym narzędziom wspierającym onboarding.



Dostępny na całym świecie

Dynamics 365 Business Central jest systemem globalnym, ale dzięki rozszerzeniom lokalnym jest dostępny dla firm w ponad 160 krajach i w 47 wersjach językowych.





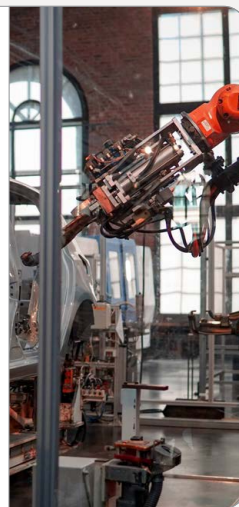
Wspierany przez sztuczną inteligencję

Narzędzie Copilot dla Dynamics 365 wspiera automatyzację powtarzalnych zadań i pomaga użytkownikom w codziennej pracy.



Dostosowany do specyficznych wymagań

Business Central jest otwarty na rozszerzanie jego funkcjonalności. Dzięki Microsoft AppSource klienci mają dostęp do tysięcy gotowych aplikacji dla różnych branż czy procesów.



Zintegrowany z Microsoft 365

Integracja z takimi narzędziami jak Microsoft Teams, Excel i Outlook pozwala na efektywną współpracę w zespołach i automatyzację niezliczonej ilości zadań.



Zwiększa produktywność

Użytkownicy systemu mają dostęp do wbudowanych szablonów przepływu pracy, a także mogą stworzyć własne dzięki Power Automate.



Otwarty na integracje

Business Central można łatwo zintegrować z innymi narzędziami biznesowymi, z których korzysta Twoja firma. Skorzystaj także z ponad 1000 dostępnych wbudowanych konektorów.



Poznaj wszystkie możliwości systemu ERP od Microsoft

Jak Business Central zwiększa wydajność?

Firma analityczna Forrester zbadała, jakie korzyści biznesowe na przestrzeni trzech lat odnotowały firmy, które wdrożyły system Dynamics 365 Business Central.

Kluczowe wyniki:



Inne korzyści:



Brak konieczności zwiększenia zatrudnienia przy rozwoju organizacji



Lepszy dostęp do informacji zwiększył skuteczność podejmowanych decyzji



Obniżenie opłat za licencje rozwiązań firm trzecich, np. za usługi consultingowe

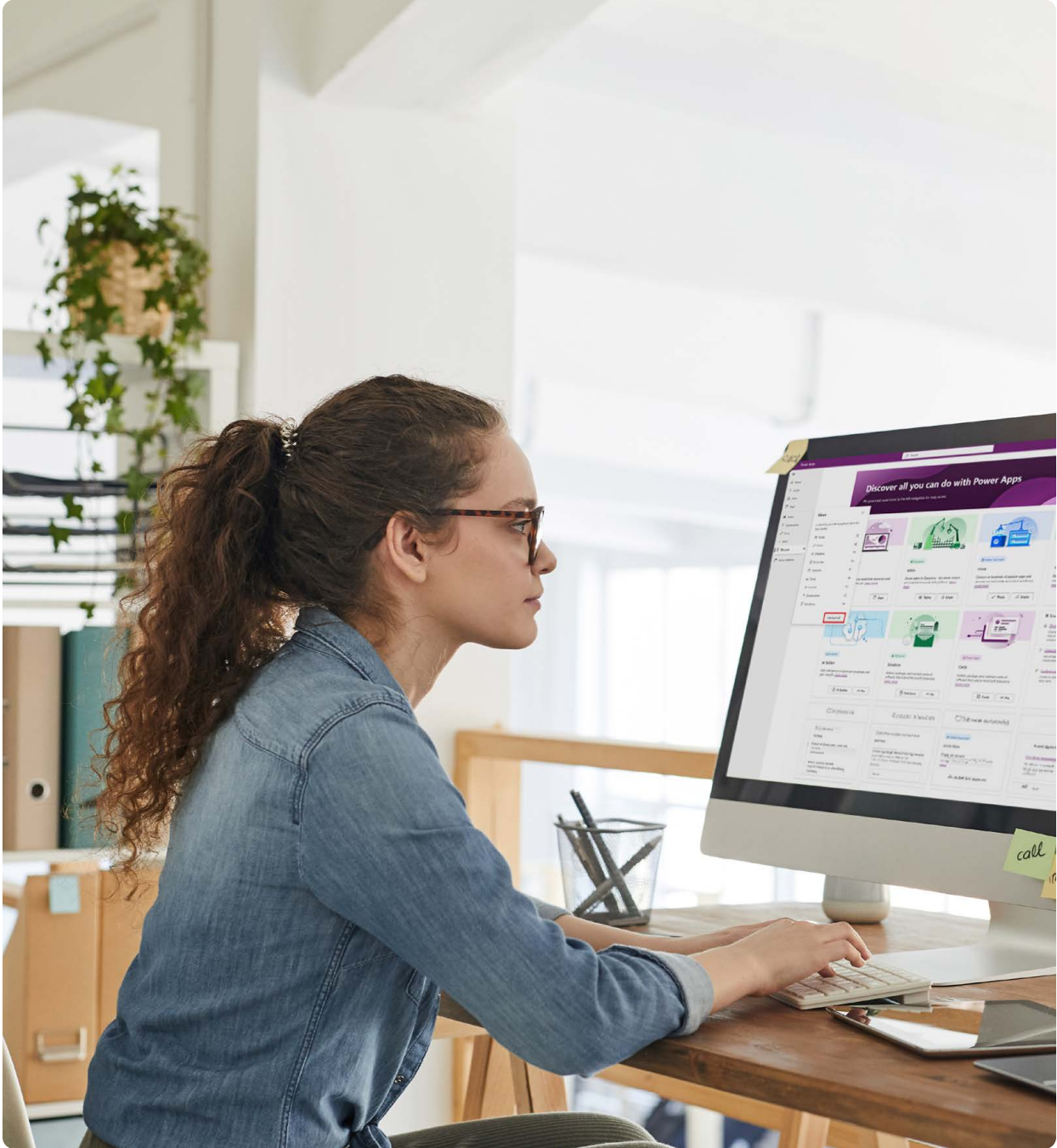


Wzrost zadowolenia pracowników z obsługi przyjaznych narzędzi

Total Economic Impact™ - Forrester [2023]

Sprawdź
szczegóły raportu:





Poznaj spójny ekosystem Microsoft

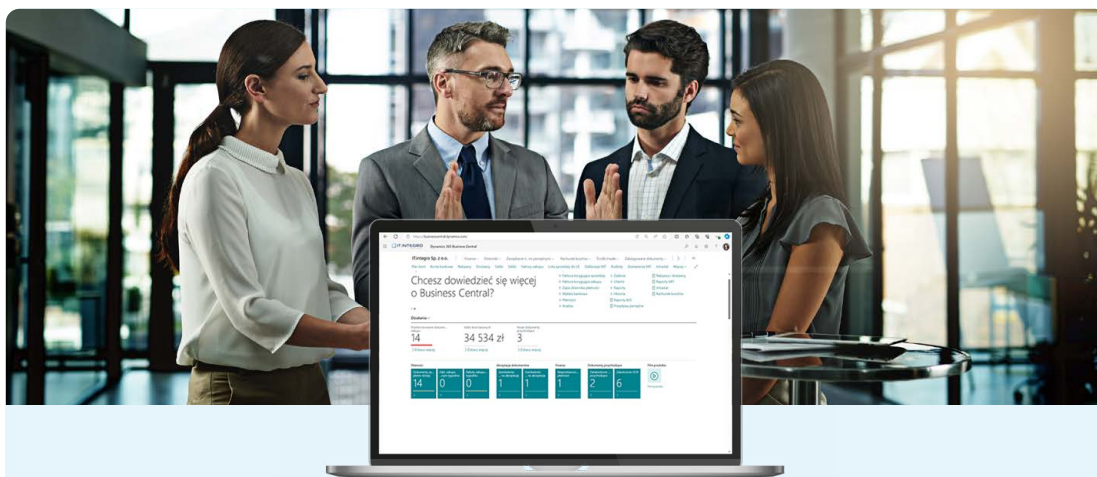


Nowe technologie jako podstawa zarządzania

Współczesne przedsiębiorstwa nie mogą ignorować potencjału sztucznej inteligencji. System ERP Microsoft Dynamics 365 Business Central integruje zaawansowane funkcje AI, umożliwiając m.in. analizę danych, prognozowanie i optymalizację procesów. W ten sposób nie tylko dostarcza bieżące informacje, ale także umożliwia przewidywanie trendów i podejmowanie strategicznych decyzji opartych na danych.

Potencjał Microsoft Dynamics 365 Business Central nie ogranicza się tylko do samego systemu ERP. Cały ekosystem

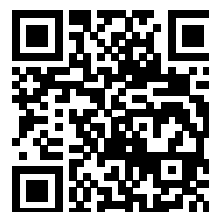
zintegrowanych rozwiązań oferowany przez Microsoft, począwszy od narzędzi do analizy danych, poprzez rozwiązania chmurowe, aż po aplikacje wspierające komunikację i współpracę, tworzy kompleksowe środowisko technologiczne. Dzięki tej integracji Microsoft umożliwia przedsiębiorstwom pełne wykorzystanie potencjału technologicznego, dostosowując się dynamicznie do zmieniającego się otoczenia biznesowego.



**Jak działa najlepszy system ERP na świecie?
Przekonaj się podczas indywidualnego demo,
które dla Ciebie przygotowujemy.**

- » Skontaktuj się z nami
- » Zobacz Business Central w akcji
- » Zapytaj o wycenę
- » Rozpocznij transformację swojej firmy

Porozmawiajmy!



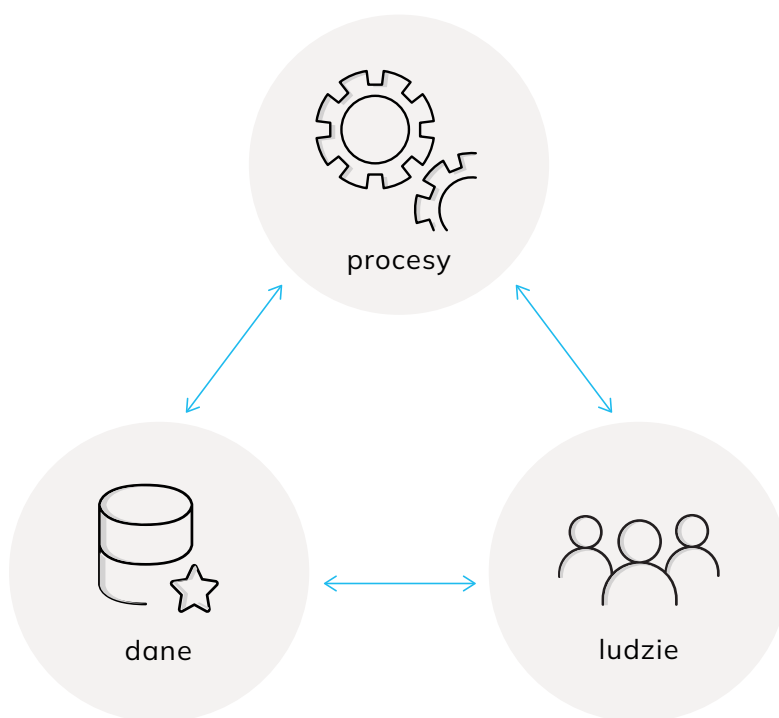
DSN@IT.integro.pl
+48 61 861 43 51

Ekosystem rozwiązań Microsoft to integracja procesów, danych i ludzi

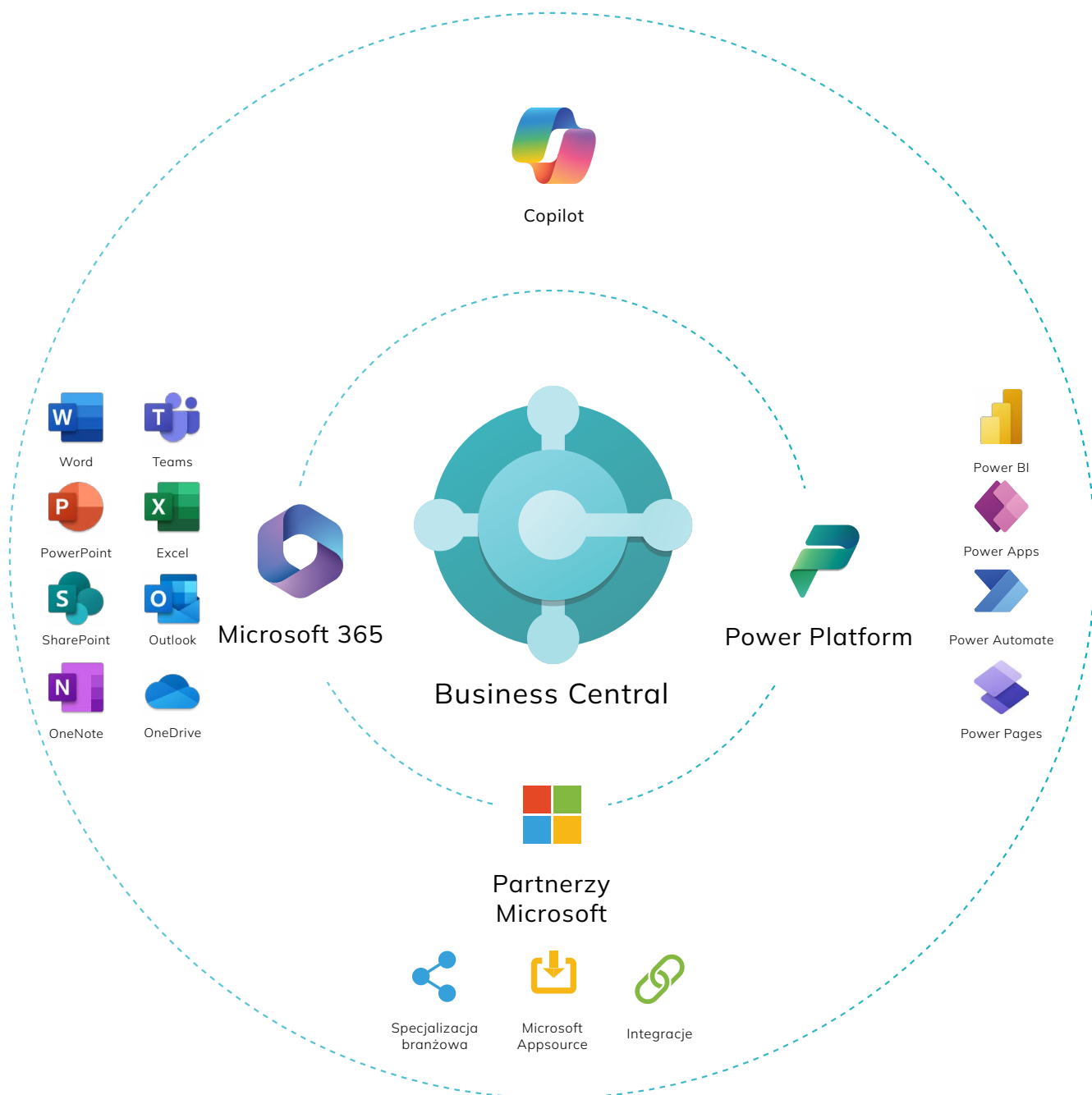
Podstawowym celem systemów ERP jest integracja wszystkich działów przedsiębiorstwa – od księgowości, po sprzedaż, logistykę czy produkcję. **Microsoft oferuje więcej: integrację danych, ludzi i procesów.**

Dzięki dostarczanej technologii możliwe jest:

- » gromadzenie i przetwarzanie danych oraz dostarczanie informacji użytkownikom,
- » wspieranie ich pracy poprzez dostępność potrzebnych funkcjonalności – dostosowanych do procesów w organizacji,
- » oraz usprawnienie komunikacji poprzez komunikatory i narzędzia biurowe zintegrowane z systemem ERP.



Dynamics 365 Business Central w centrum ekosystemu Microsoft



Korzystając z Microsoft Dynamics 365 Business Central, zyskujesz dostęp do:



Microsoft 365

narzędzi biurowych i komunikatorów



Power Platform

narzędzi niskokodowych m.in. do tworzenia aplikacji czy przepływów pracy



innovacyjnych usług

chmurowych, AI czy magazynowania danych (Dataverse),



sieci partnerów Microsoft

– dostarczają wiedzę, integracje z rozwiązaniami firm trzecich oraz aplikacje biznesowe i branżowe, które rozszerzają możliwości systemu, bez konieczności ponoszenia kosztów tworzenia indywidualnych modyfikacji



Microsoft 365 w Business Central: Nowy sposób współpracy i komunikacji



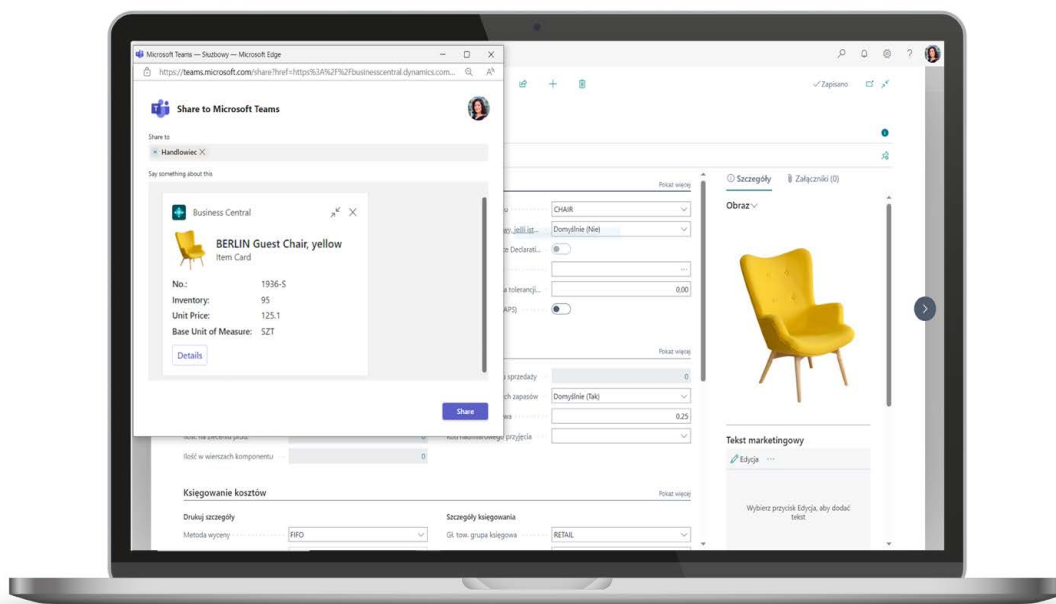
Wszyscy korzystamy z takich narzędzi, jak Word, Excel, OneDrive czy Outlook. Teraz są one zintegrowane z systemem ERP, co pozwala na realizowanie zadań bez przełączania się pomiędzy aplikacjami. Z poziomu systemu możemy edytować dane w arkuszach Excel, załączać dokumenty z systemu do e-maili, czy nawet przysyłać dane do Microsoft Teams.

Efektywna współpraca w Microsoft Teams

Użytkownicy mają natychmiastowy dostęp do kluczowych danych biznesowych bezpośrednio w Microsoft Teams.

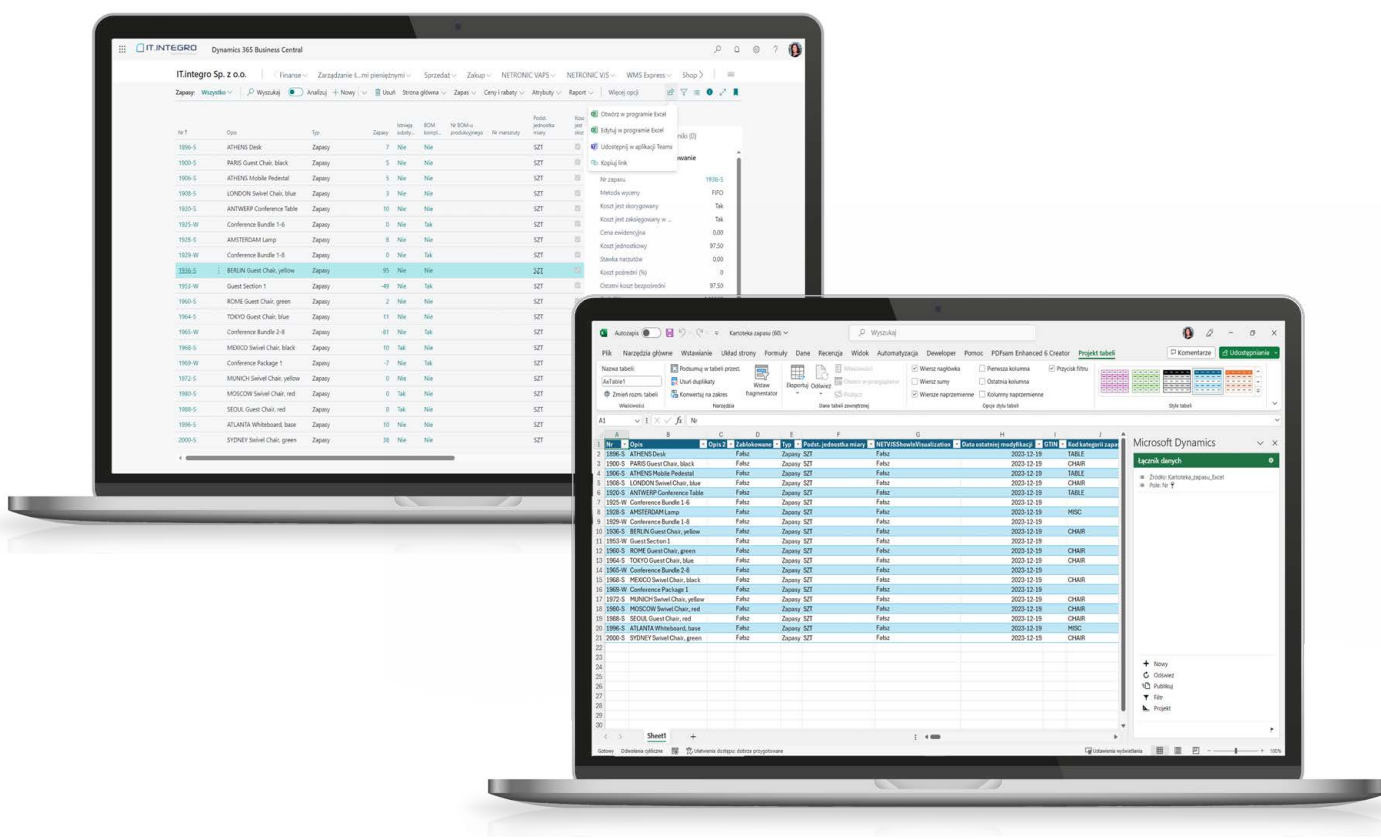
Kluczowe funkcjonalności:

- » Przeglądanie i udostępnianie kontaktów, np. dostawców lub klientów
- » Udostępnianie kartotek w czatach, aby wyświetlać, edytować czy omawiać dane ze współpracownikami
- » Udostępnianie linków kart w Business Central do Teams
- » Dodawanie zakładek Business Central do kanału lub czatu w Teams



Bezpieczne zarządzanie danymi z systemu w arkuszach Excel

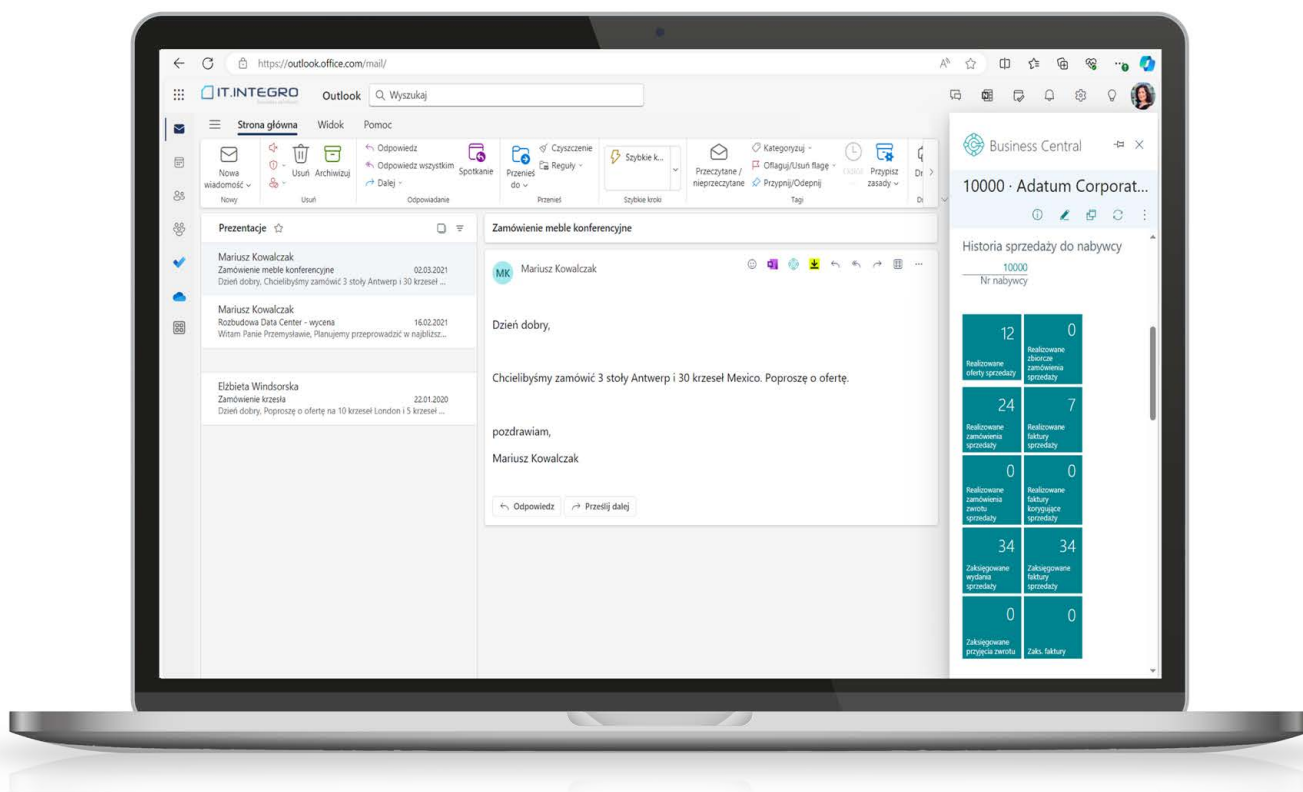
W systemie Business Central jest dodatek do Microsoft Excel, który pozwala na otwieranie oraz edytowanie danych z systemu w arkuszach Excel. W dobrze znanym programie użytkownicy mogą wprowadzać zmiany i publikować je w Business Central.



Co zyskujesz dzięki integracji systemu ERP z Excel?

- » Szybki eksport i import danych do systemu
- » Minimalizację ryzyka wystąpienia błędów
- » Elastyczność w codziennej pracy
- » Możliwość analizy danych w Excel
- » Bezpieczeństwo danych, które nie są zapisywane lokalnie przez użytkowników

Łatwiejsza współpraca z klientami i dostawcami w Outlook



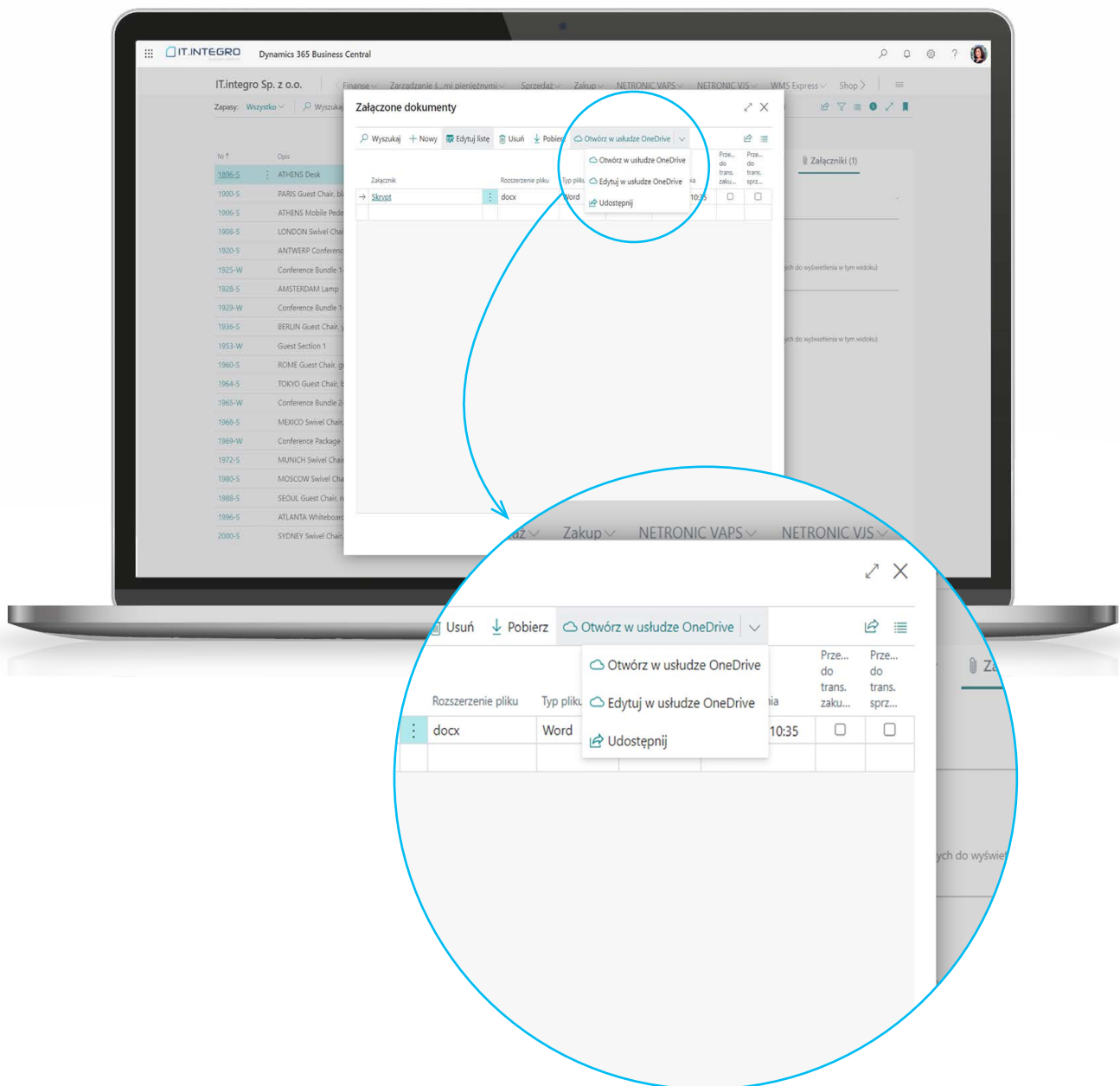
Integracja Outlooka z Dynamics 365 Business Central umożliwia zarządzanie interakcjami biznesowymi z klientami i dostawcami bezpośrednio w Microsoft Outlook.

Rozszerzenie do Outlooka składa się z dwóch mniejszych dodatków:

- » **Szczegółowe informacje kontaktu** – funkcja pozwala na wyszukiwanie informacji o klientach i dostawcach Business Central w e-mailach i kalendarzach Outlooka oraz na tworzenie i wysyłanie dokumentów biznesowych Business Central, takich jak oferty sprzedaży i faktury;
- » **Wyszukanie dokumentu** – funkcja umożliwia bezpośrednie połączenie z dokumentami biznesowymi w Business Central, gdy są one wspomniane w e-mailu.

Zarządzanie dokumentami, efektywna współpraca i bezpieczeństwo danych z Microsoft OneDrive

Integracja OneDrive z Business Central otwiera przedsiębiorstwom nowe możliwości w zakresie efektywnego zarządzania dokumentami, współpracy, bezpieczeństwa danych i mobilności. Firmy, które wykorzystują te narzędzia, mogą znacząco poprawić swoje procesy biznesowe i efektywność pracy.



Kluczowe korzyści integracji OneDrive z Business Central:



- » **Przechowywanie i udostępnianie dokumentów:**
OneDrive umożliwia łatwe przechowywanie i udostępnianie dokumentów biznesowych bezpośrednio z Business Central.



- » **Mobilność i dostępność:**
Oferuje dostęp do plików z każdego miejsca i urządzenia, wspierając pracę zdalną i mobilność pracowników.



- » **Współpraca w czasie rzeczywistym:**
Umożliwia edycję i współpracę nad dokumentami przez wielu użytkowników jednocześnie, zwiększając produktywność.



- » **Automatyzacja i efektywność:**
Pozwala na automatyzację procesów biznesowych poprzez łatwe zarządzanie dokumentami.



- » **Bezpieczeństwo i zarządzanie dostępem:**
Zapewnia zaawansowane opcje bezpieczeństwa i kontroli dostępu do przechowywanych dokumentów.



- » **Integracja z innymi narzędziami Microsoft 365:**
Ułatwia integrację z innymi aplikacjami Microsoft 365, co pozwala na lepsze wykorzystanie danych z Business Central.

Power Platform

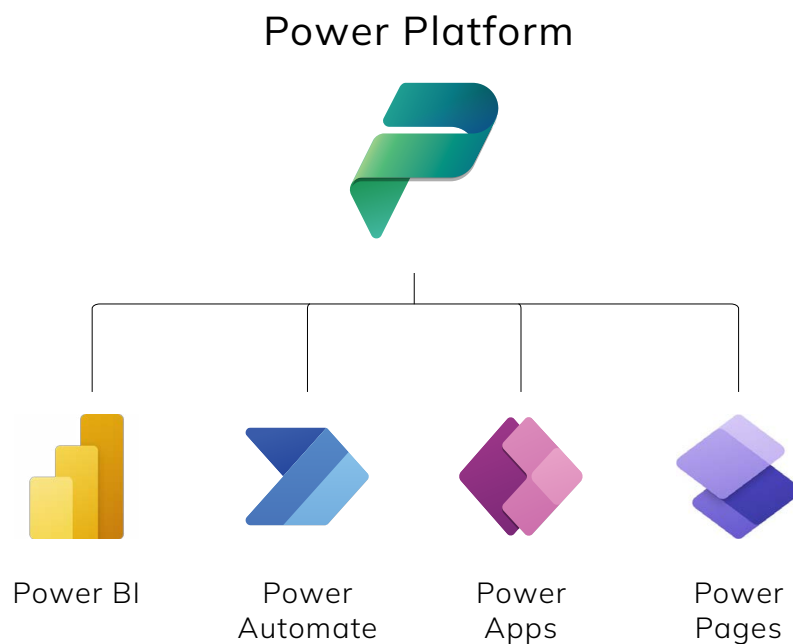


Microsoft Power Platform jest kompleksowym zestawem narzędzi, który umożliwia organizacjom wprowadzanie automatyzacji i rozwój biznesowego środowiska technologicznego poprzez rozwiązania niskokodowe do:

- » tworzenia aplikacji,
- » automatyzacji procesów,
- » analizy danych,
- » oraz tworzenia stron internetowych.

W skład platformy wchodzi:

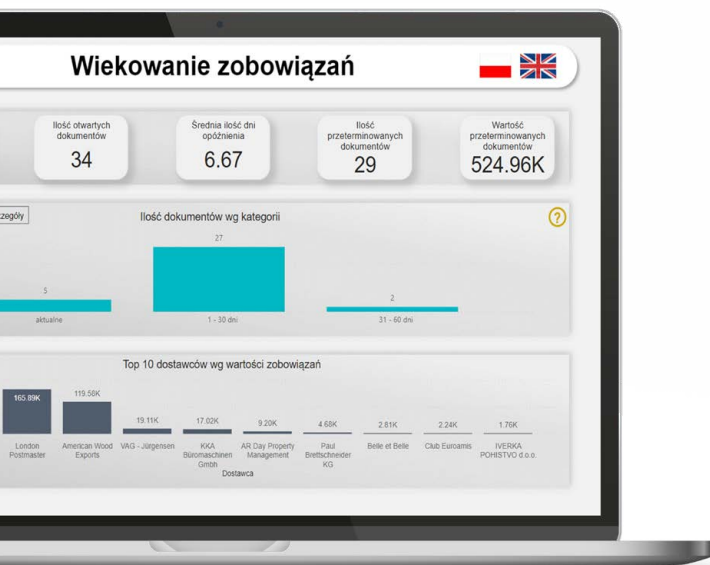
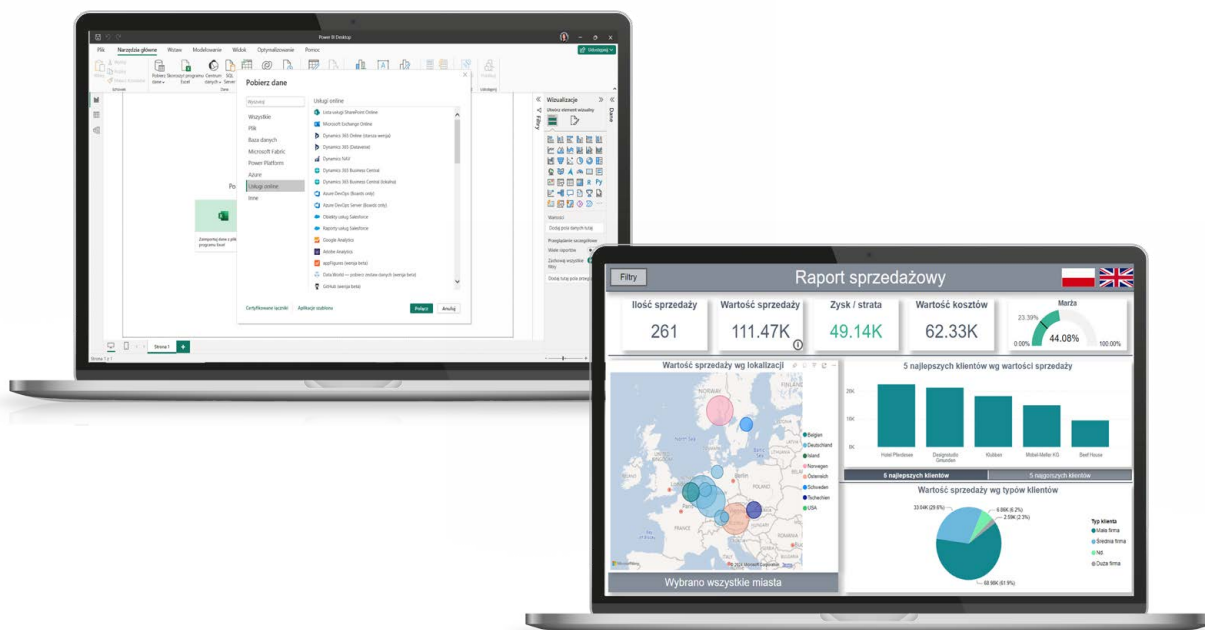
Power BI, Power Apps, Power Automate i Power Pages.





Power BI

Power BI jest narzędziem analitycznym od Microsoft, które umożliwia organizacjom wizualizację danych, tworzenie interaktywnych raportów i dashboardów. Ułatwia zrozumienie trendów i wzorców w danych, co wspomaga podejmowanie decyzji biznesowych.



Korzyści biznesowe Power BI obejmują:

- » **Lepsze zrozumienie danych:** Możliwość szybkiego tworzenia wizualizacji i raportów, co ułatwia analizę i interpretację danych.
- » **Podejmowanie decyzji:** Dostęp do aktualnych danych i trendów pomaga w podejmowaniu trafniejszych decyzji biznesowych.
- » **Efektywność:** Automatyzacja procesu raportowania oszczędza czas i zasoby.
- » **Dostępność i mobilność:** Możliwość dostępu do danych i raportów z różnych urządzeń i lokalizacji.
- » **Integracja danych:** Łączenie danych z różnych źródeł w jedno miejsce dla łatwiejszej analizy.

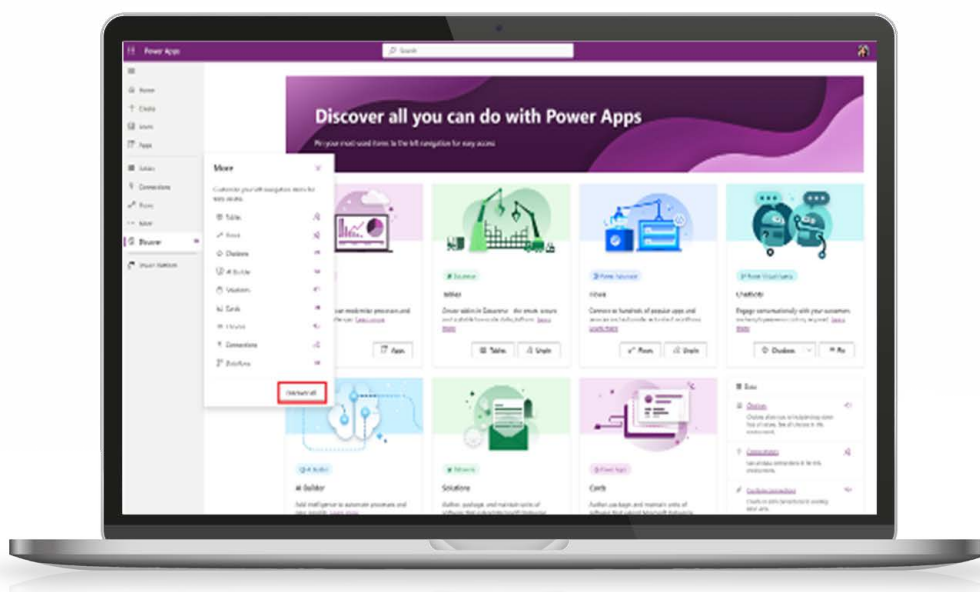
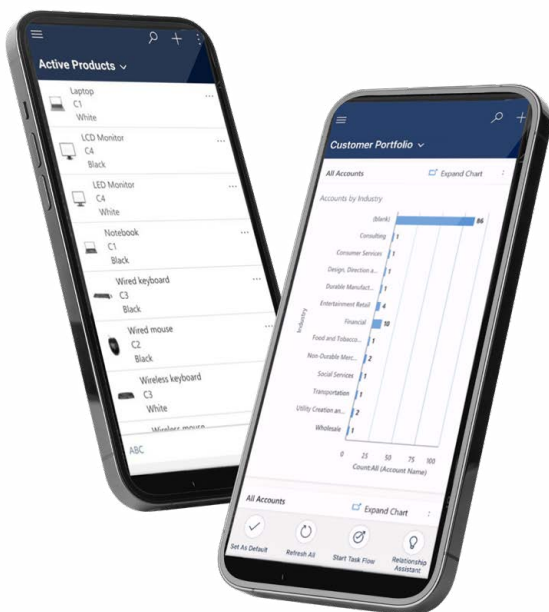


Power Apps

Power Apps umożliwia tworzenie niestandardowych aplikacji biznesowych. Dzięki temu narzędziu, nawet użytkownicy bez zaawansowanych umiejętności programistycznych, mogą projektować aplikacje, które spełniają specyficzne potrzeby ich organizacji. Power Apps ułatwia integrację z innymi usługami Microsoft i zewnętrznymi źródłami danych, co pozwala na tworzenie kompleksowych rozwiązań biznesowych.

Korzyści biznesowe obejmują:

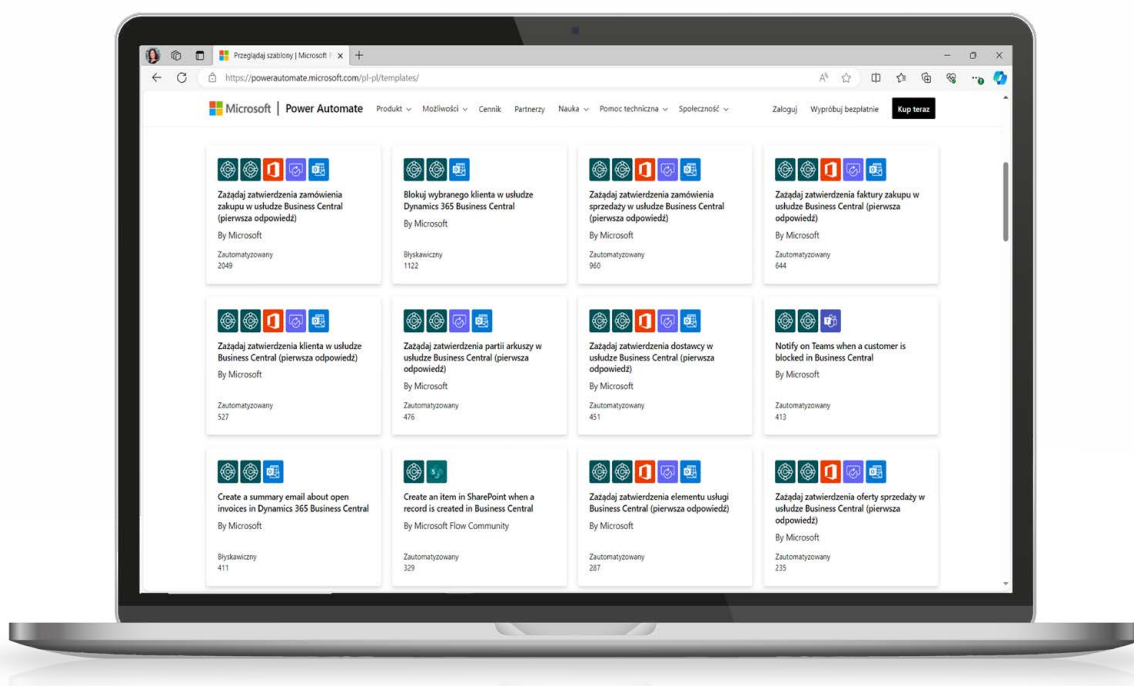
- » **Zwiększenie produktywności:** Umożliwia szybkie tworzenie aplikacji, przyspieszając realizację projektów.
- » **Łatwość dostosowania:** Użytkownicy mogą tworzyć aplikacje dostosowane do ich unikalnych potrzeb biznesowych.
- » **Integracja danych:** Łatwo integruje się z istniejącymi systemami i bazami danych.
- » **Poprawa współpracy:** Ułatwia współpracę między działami i zespołami.
- » **Elastyczność:** Dostępne na różnych platformach, umożliwiając dostęp z różnych urządzeń.





Power Automate jest narzędziem do automatyzacji procesów, które umożliwia użytkownikom tworzenie przepływów pracy automatyzujących rutynowe zadania biznesowe. Dzięki łatwej integracji z różnymi aplikacjami i usługami, Power Automate pomaga w automatyzacji zadań między aplikacjami, co zwiększa produktywność i efektywność.

Power Automate



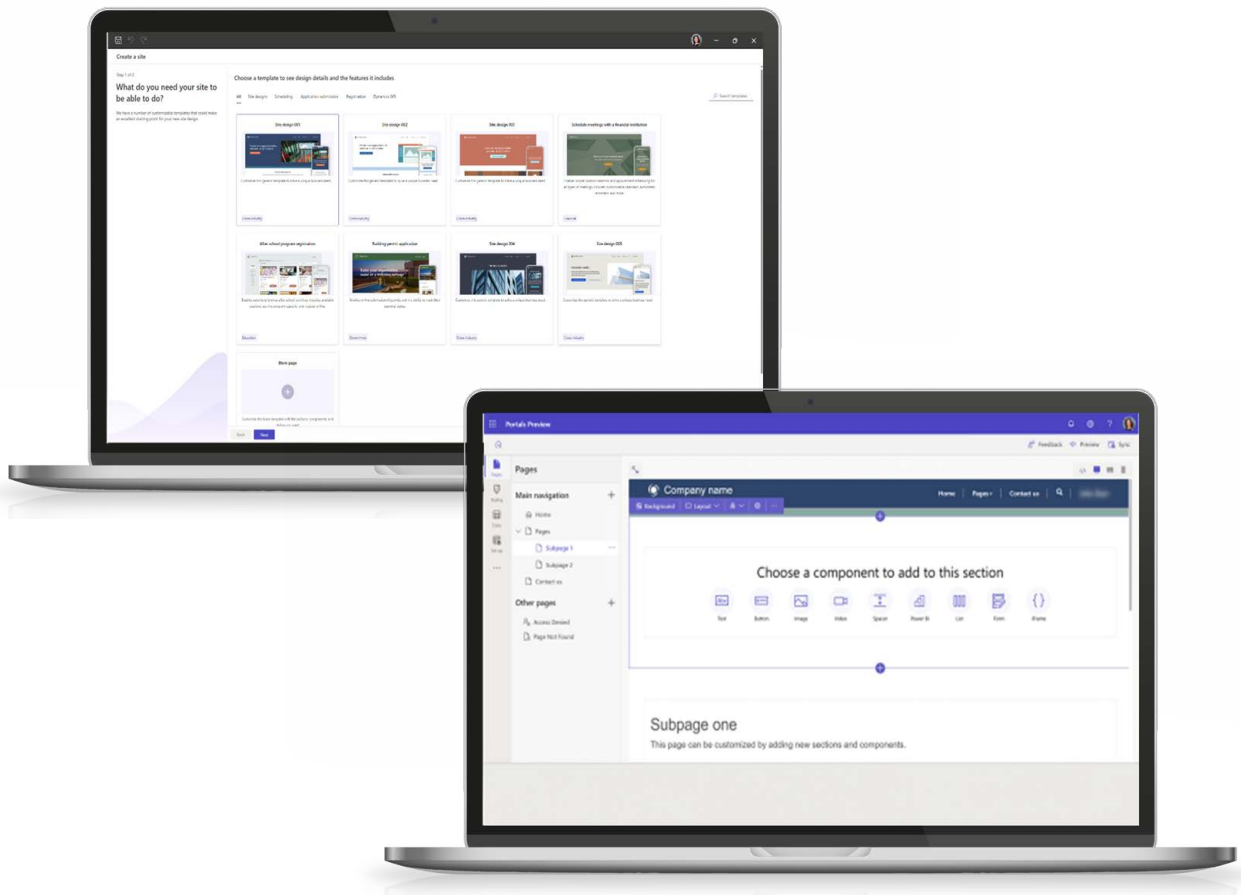
Korzyści biznesowe Power Automate obejmują:

- » **Zwiększenie produktywności:** Automatyzacja powtarzalnych zadań pozwala pracownikom skupić się na bardziej wartościowych zadaniach.
- » **Poprawa efektywności:** Przyspiesza procesy biznesowe, zmniejszając czas potrzebny na wykonanie zadań.
- » **Redukcja błędów:** Minimalizuje ryzyko błędów ludzkich w rutynowych zadaniach.
- » **Łatwa integracja:** Umożliwia integrację z szeroką gamą aplikacji i usług.
- » **Elastyczność:** Użytkownicy mogą dostosowywać przepływy pracy do swoich specyficznych potrzeb.



Power Pages służy do szybkiego tworzenia profesjonalnych stron internetowych. Pozwala użytkownikom na projektowanie, publikowanie i zarządzanie stronami bez konieczności posiadania zaawansowanej wiedzy technicznej.

Power Pages



Korzyści biznesowe Power Pages:

- » **Łatwość tworzenia stron:** Umożliwia szybkie projektowanie stron internetowych z użyciem prostych narzędzi.
- » **Elastyczność:** Dostosowywanie stron do specyficznych potrzeb biznesowych.
- » **Integracja z innymi narzędziami:** Łączenie stron z innymi aplikacjami i usługami.
- » **Poprawa dostępności informacji:** Łatwy dostęp do informacji biznesowych dla klientów i pracowników.

Dodatkowe usługi

Dynamics 365 Business Central, będąc zintegrowany z usługami Azure, Dataverse i Copilot Studio, oferuje możliwości, jakich nie mają inne systemy ERP.



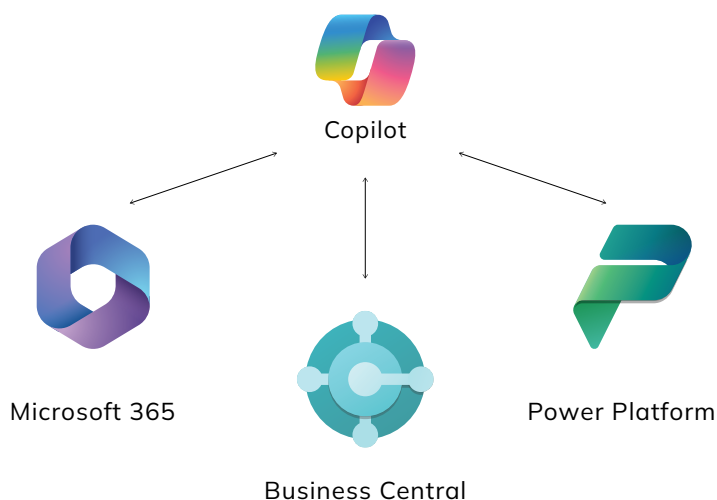
Integracja z Azure zapewnia mocne wsparcie infrastruktury chmurowej, co przekłada się na lepszą skalowalność i bezpieczeństwo danych. Pozwala to na efektywniejsze zarządzanie zasobami IT i redukcję kosztów operacyjnych.

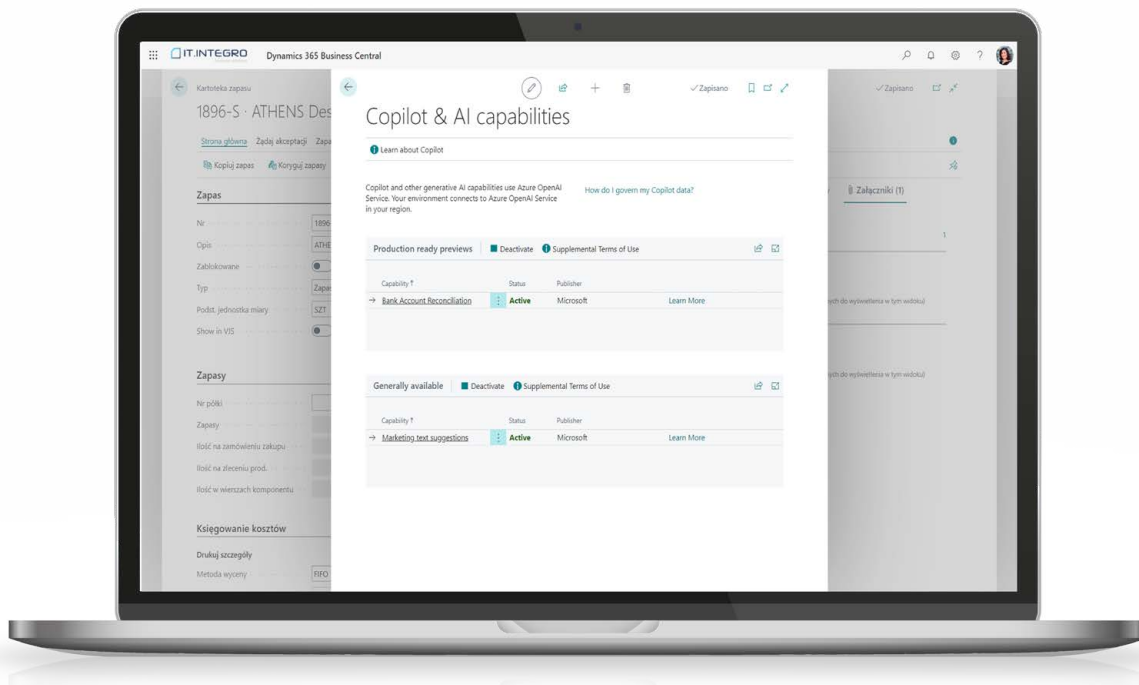


Dataverse ułatwia integrację danych z różnych aplikacji, co jest kluczowe dla efektywnego zarządzania informacjami biznesowymi. Dzięki temu można lepiej analizować dane i podejmować informowane decyzje biznesowe.



Copilot Studio oferuje narzędzia do automatyzacji procesów biznesowych, co zwiększa efektywność pracy i pozwala na lepsze wykorzystanie zasobów. Dzięki sztucznej inteligencji pomaga w optymalizacji procesów i redukcji czasochłonnych zadań.





Korzyści biznesowe dzięki sztucznej inteligencji:

- » **Automatyzacja i optymalizacja procesów biznesowych**
Integracja Copilot Studio z Dynamics 365 Business Central pozwala na automatyzację i optymalizację różnorodnych procesów biznesowych, co zwiększa efektywność operacyjną.
- » **Udoskonalenie obsługi klienta**
Dzięki włączeniu usługi do budowania inteligentnych botów Power Virtual Agents do Microsoft Copilot Studio, Copilot Studio może poprawić jakość obsługi klienta, oferując szybkie i dokładne odpowiedzi na zapytania klientów.
- » **Personalizacja doświadczeń klientów**
Masz możliwość personalizacji interakcji z klientami na podstawie ich historii i preferencji.
- » **Lepsza analiza danych**
Copilot Studio może pomóc w lepszej analizie danych zgromadzonych w Dynamics 365 Business Central, oferując wgląd w kluczowe wskaźniki wydajności i trendy.
- » **Efektywna komunikacja wewnętrzna**
Ułatwia komunikację i współpracę między zespołami w firmie.
- » **Zmniejszenie obciążenia pracowników**
Automatyzacja rutynowych zadań za pomocą Copilot Studio może zmniejszyć obciążenie pracowników.
- » **Integracja z Microsoft 365**
Copilot jest dostępny z poziomu narzędzi biurowych Microsoft 365 oraz Microsoft Teams – podstawowego komunikatora w firmach korzystających z Dynamics 365 Business Central.

Sieć partnerów Microsoft



Na świecie działa kilka tysięcy partnerów Microsoft Dynamics 365 Business Central. Zajmują się nie tylko przeprowadzaniem wdrożeń systemu ERP, ale także tworzą personalizowane rozwiązania. Specjalizują się w różnych branżach czy procesach, dzięki czemu dostarczają rozszerzenia i aplikacje biznesowe oraz branżowe. W ten sposób klienci Microsoft Dynamics 365 Business Central mogą szybko rozszerzyć podstawowy zakres funkcjonalności systemu, bez inwestowania w tworzenie własnych modyfikacji.

Microsoft AppSource

Microsoft AppSource to platforma online, która umożliwia użytkownikom odkrywanie i wdrażanie aplikacji biznesowych, które są kompatybilne z różnymi produktami Microsoft, w tym z Dynamics 365 Business Central, Microsoft 365, Power BI i nie tylko. Oferuje szeroki wybór rozwiązań branżowych, aplikacji dodatkowych i rozszerzeń. Jest to miejsce, gdzie firmy mogą znaleźć niezbędne narzędzia do optymalizacji swoich procesów biznesowych i zwiększania efektywności pracy.

IT.integro jako Independent Software Vendor

Od wielu lat uczestniczymy w społeczności partnerów Microsoft. Bierzymy udział w wydarzeniach dla partnerów, ściśle współpracujemy z Microsoft w Polsce oraz ze wszystkimi partnerami Microsoft Dynamics 365 Business Central, dzieląc się naszym doświadczeniem, a także dostarczając nasze rozwiązania dla ich klientów. Widzimy ogromny potencjał w gotowych rozwiązaniach, dostępnych poprzez AppSource dla wszystkich użytkowników Business Central na świecie.



30+

aplikacji
dostępnych na
AppSource

200+

partnerów na
całym świecie

20 000+

użytkowników
aplikacji



Polish
Language



Bonuses
& Accruals



Polish
Localization



Master Data
Management System



Advanced
Intercompany



Intercompany
Insights



Advanced
Cost Allocations



Cash Desk
Management



HR & Payroll
Manager



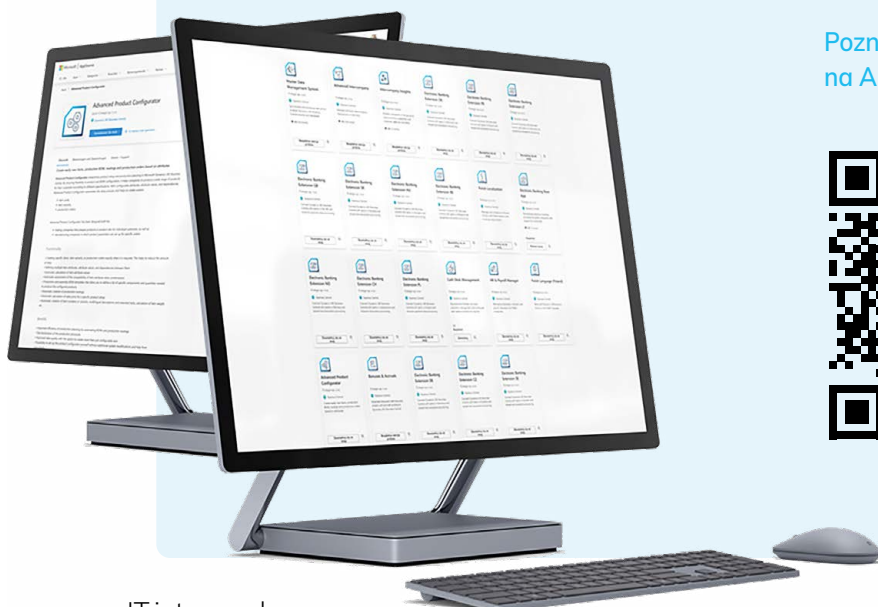
Electronic
Banking



Advanced
Product Configurator



Fiscalization



Poznaj nasze aplikacje
na AppSource:





Wykorzystaj mobilność i globalną dostępność systemu



System ERP o globalnym zasięgu

Dynamics 365 Business Central jest dostępny
w ponad 160 krajach

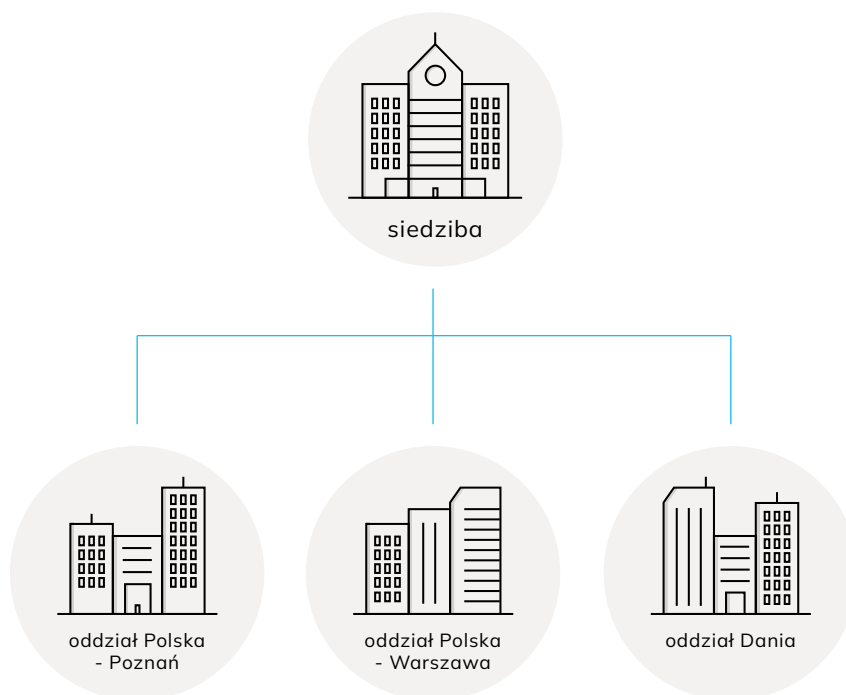
Dla biznesu kluczowa jest możliwość rozwoju, wchodzenia na nowe rynki. Co jest oczywiste w warunkach globalizacji, przedsiębiorstwa potrzebują dostępności technologii we wszystkich miejscach, w których są ich klienci.

Business Central jest dostępny w ponad 160 krajach, co oznacza, że dostępna jest wersja lokalizacji, która dostosowuje oprogramowanie do lokalnych przepisów prawnych. Dostępnych jest także 47 wersji językowych systemu.



System ERP dla firm wielooddziałowych, międzynarodowych oraz grup kapitałowych

Microsoft odpowiada na zapotrzebowanie grup kapitałowych i firm międzynarodowych, które mierzą się ze specyficznymi wyzwaniami. Nie tylko zapewnia dostępność systemu, dzięki czemu wszystkie firmy w grupie mogą standaryzować swoje procesy, ale także zapewniają funkcjonalności wspierające zarządzanie firmami w grupie – np. poprzez synchronizację danych pomiędzy bazami danych, a także obsługę transakcji międzyfirmowych.



Global Integration Apps

Firma IT.integro wdrożyła system Microsoft Dynamics 365 Business Central w przedsiębiorstwach działających **w ponad 60 krajach z całego świata**. Swoje doświadczenie w tym obszarze wykorzystaliśmy do stworzenia trzech aplikacji pod szyldem Global Integration Apps, aby zaspokoić potrzeby naszych największych klientów.



Master Data Management System

Synchronizuj i przesyłaj dane podstawowe między wieloma bazami danych i tenantami Dynamics 365 Business Central



Advanced Intercompany

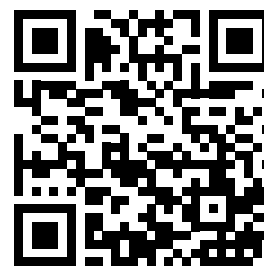
Zarządzaj transakcjami międzyfirmowym w Dynamics 365 Business Central i śledź je w czasie rzeczywistym



Intercompany Insights

Udostępniaj w Dynamics 365 Business Central dostępności zapasów i salda klientów firmom w grupie

Więcej
o Business
Central dla
grup firm



www.globalintegrationapps.com

Wymagania firm międzynarodowych oraz wielooddziałowych, które spełnia Dynamics 365 Business Central:

- » Konsolidacja danych finansowych w oddziałach
- » Integracja struktur księgowych
- » Prowadzenie transakcji w wielu walutach
- » Sprawne udostępnianie raportów i pozyskiwanie informacji
- » Generowanie spersonalizowanych raportów finansowych
- » Integracja spersonalizowanych wersji pomiędzy oddziałami i siedzibą firmy
- » Wystawianie i importowanie dokumentów XML
- » Ułatwienie utrzymania systemu poprzez elektroniczną wymianę danych
- » Wymiana danych pomiędzy różnymi systemami
- » Integracja z rozwiązaniami i usługami firm trzecich
- » Usprawnienie transakcji handlowych w ramach grupy firm

Globalny system ERP dla polskich przedsiębiorstw

Microsoft Dynamics 365 Business Central jest rozwiązaniem uniwersalnym – skierowanym do przedsiębiorstw z całego świata. Dla poszczególnych państw dostarcza warstwy lokalne – aplikacje, które rozszerzają system o funkcjonalności wymagane do obsługi wymagań prawnych w danych krajach, szczególnie w obszarze finansowo-księgowym.

Polską lokalizację dla Business Central dostarcza i wspiera IT.integro.



Polish
Localization

Kluczowe funkcjonalności:

- » Prowadzenie sprzedaży towarów i usług oraz wystawianie faktur zgodnie z polskimi przepisami
- » Kalkulacja płatności VAT i przygotowanie deklaracji VAT
- » Raportowanie przepływu towarów i usług na potrzeby Intrastat
- » Przygotowywanie plików JPK
- » Weryfikacja kontrahentów w wykazie podatników VAT
- » Zachowanie zgodności z polską klasyfikacją towarów i usług (PKWiU)
- » Zastosowanie mechanizmu podzielonej płatności
- » Integracja z Krajowym Systemem e-Faktur (KSeF)



Polish
Language

Aplikacja pozwala użytkownikom na pracę w systemie w języku polskim.



Polish Localization
na AppSource



Dokumentacja

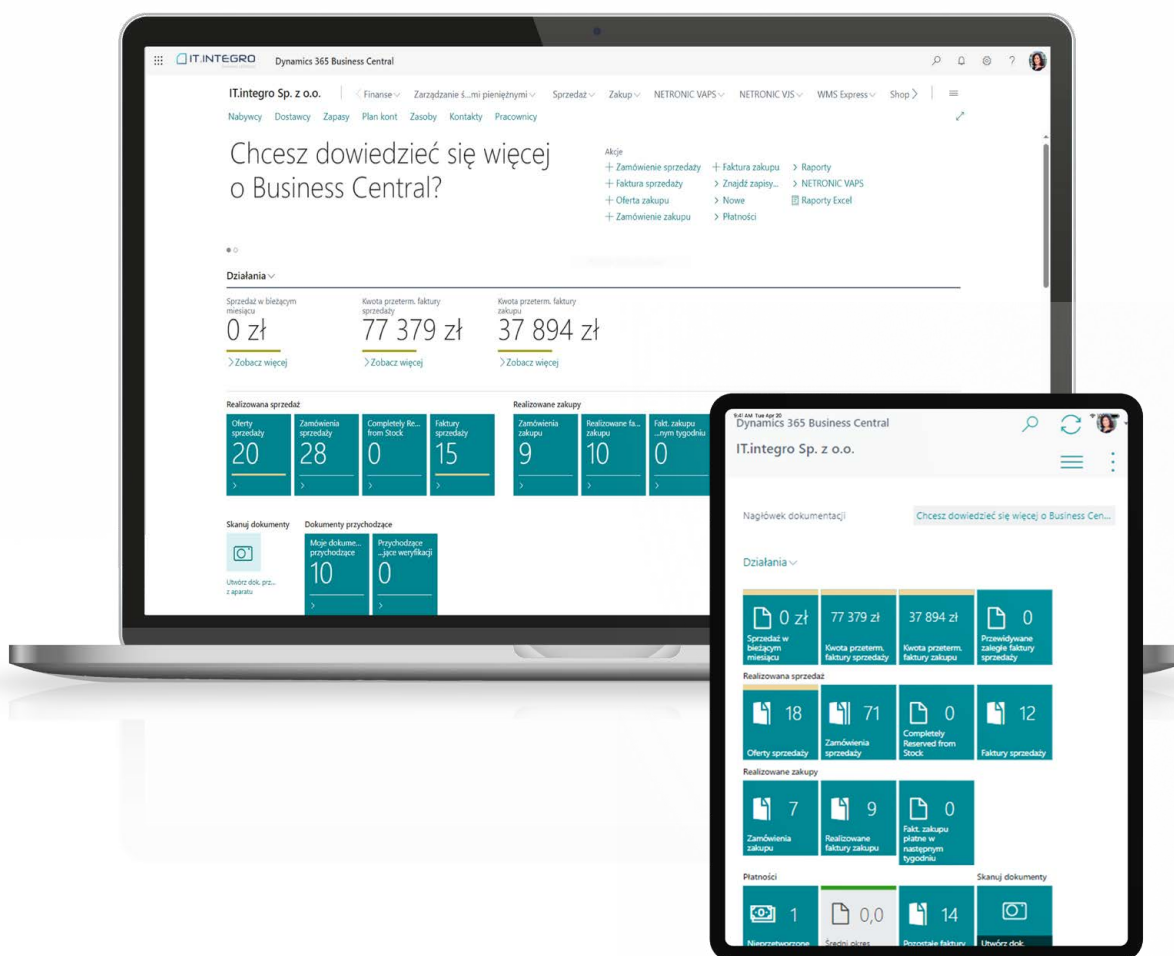


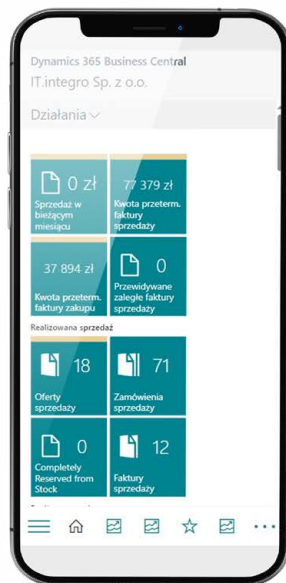
Polish Language
na AppSource



Mobilny system ERP w zasięgu ręki

Z systemu korzystają nie tylko pracownicy biurowi, ale także handlowcy, pracownicy produkcyjni czy magazynierzy. Microsoft Dynamics 365 Business Central jest systemem dostępnym dla wszystkich użytkowników, gdziekolwiek są. Poprzez aplikację mobilną użytkownicy zyskują dostęp do danych oraz podstawowe funkcje, w zależności od przypisanej roli, np. przeglądania raportów i kartotek, skanowania, załączania zdjęć z telefonu.





Aplikacja Microsoft Dynamics 365 Business Central na urządzeniu mobilne jest dostępna w Google Play oraz App Store.





Zarządzaj zintegrowanym przedsiębiorstwem

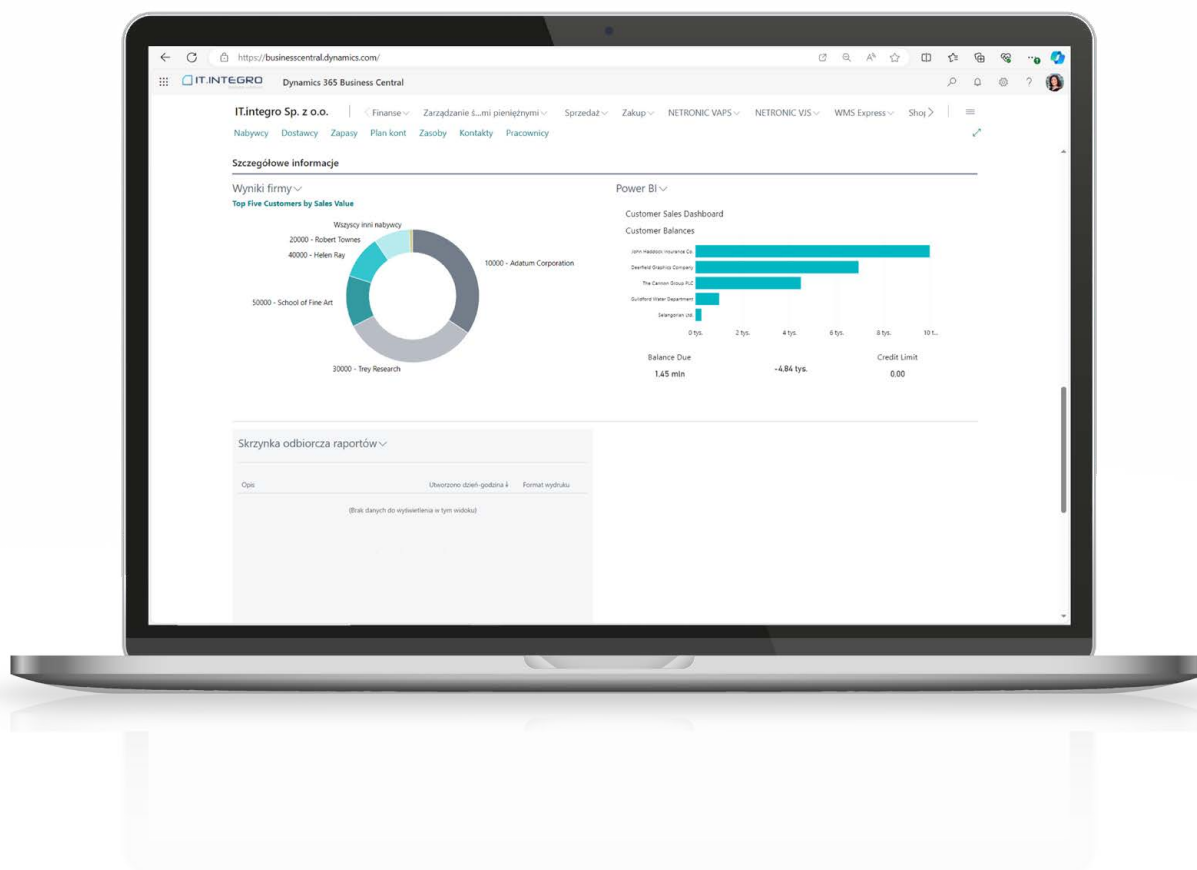


Inteligentny biznes oparty na liczbach

Business Intelligence

Raportowanie i analityka danych to kluczowy obszar w zarządzaniu przedsiębiorstwem oraz monitorowaniu efektywności zachodzących procesów. Dynamics 365 Business Central oferuje narzędzia, które pozwalają na natychmiastowe uzyskanie raportów oraz wymaganych informacji.

Użytkownicy Business Central nie muszą za każdym razem budować własnych raportów. Mają dostęp do pełnego zestawu szablonów raportów dla wszystkich obszarów funkcjonalnych, od finansów i księgowości, sprzedaż i zakupy, środki trwałe, magazyny czy produkcję i serwis.

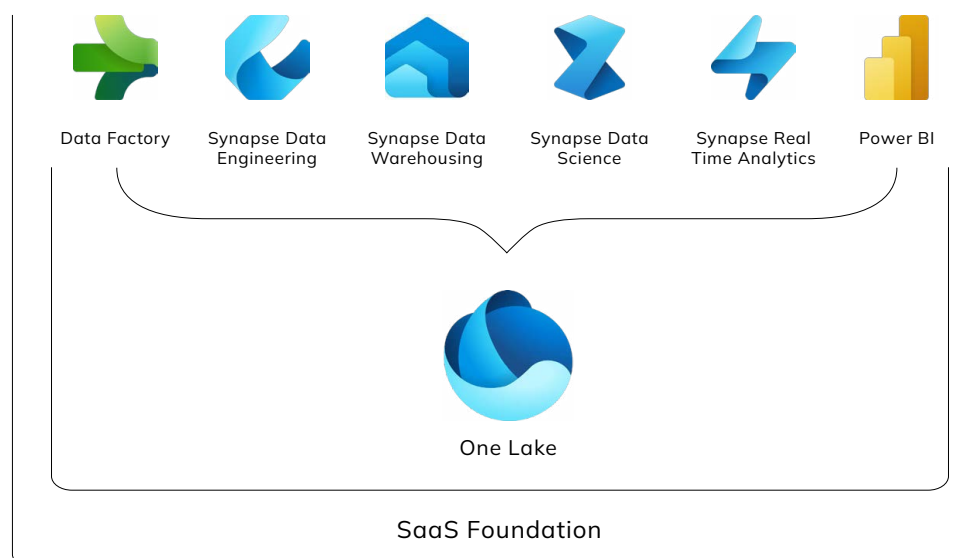


Jedna platforma do analityki danych – Microsoft Fabric

Microsoft Fabric to kompleksowe rozwiązanie analityczne, które łączy procesy przenoszenia, analizowania i nauki o danych. Jest to zintegrowany pakiet oferujący usługi takie jak Data Lake i inżynieria danych. Dzięki zastosowaniu modelu SaaS Microsoft Fabric integruje różne elementy, w tym Power BI, Azure Synapse, i Azure Data Factory, tworząc spójne środowisko analityczne. Platforma ta oferuje szeroki zakres analiz, wspólne środowiska dla różnych zastosowań, łatwy dostęp i ponowne wykorzystanie zasobów, ujednoczoną usługę Data Lake oraz scentralizowane administrowanie, co znacząco upraszcza procesy analityczne w organizacjach.

Jeden strumień danych dzięki Microsoft Fabric

- » **Zaawansowane analizy:** Rozległy wachlarz analiz integracyjnych, dostosowanych do branżowych potrzeb.
- » **Uniwersalne środowiska:** Spójne i intuicyjne platformy, ułatwiające naukę i współpracę.
- » **Dostępność dla deweloperów:** Łatwy dostęp i ponowne wykorzystanie zasobów przez programistów.
- » **Data Lake:** Zintegrowana usługa do efektywnego przechowywania i wykorzystania danych w narzędziach analitycznych.
- » **Centralne zarządzanie:** Ujednoczone administrowanie i kontrola nad różnymi środowiskami.



Możliwości funkcjonalne Dynamics 365 Business Central

Microsoft Dynamics 365 Business Central dostarcza możliwości zarządzania przedsiębiorstwem dzięki integracji realizowanych procesów na niespotykanym dotąd poziomie. Oferując elastyczne narzędzia funkcjonalne, zwiększa poziom automatyzacji i obsługi działalności na każdym poziomie zadań w procesie – od zarządzania finansami, działaniami sprzedażowymi, po zarządzanie łańcuchem dostaw oraz produkcją i serwisem.



Dwa zakresy funkcjonalne

Microsoft Dynamics 365 Business Central jest dostępny w dwóch opcjach licencyjnych - Essentials oraz Premium

Licencja użytkownika Dynamics 365 Business Central Essentials obejmuje funkcjonalności z obszaru:

- » Finansów
- » Sprzedaży
- » Zakupów
- » Magazynu
- » CRM
- » Zasobów ludzkich
- » Projektów

Licencja użytkownika Dynamics 365 Business Central Premium obejmuje funkcjonalności z obszaru:

- » Business Central Essentials
- » Serwisu
- » Produkcji

	Essentials	Premium
Nielimitowana liczba użytkowników	+	+
Możliwość personalizacji i rozbudowy	+	+
Wiele środowisk	+	+
Wiele firm	+	+
Zarządzanie finansami	+	+
Sprzedaż i marketing	+	+
Realizacja zamówień i dostaw	+	+
Zakupy i płatności	+	+
Zapasy magazynowe	+	+
Planowanie i dostępność zaopatrzenia	+	+
Zarządzanie projektami	+	+
Zarządzanie magazynem	+	+
Serwis		+
Produkcja		+
Team member	Device	

Licencja pozwala na ograniczony dostęp do systemu w celu odczytu informacji lub obsługi wybranych funkcji

Licencja na urządzenia współdzielone przez wielu użytkowników

Essentials

Zarządzanie finansami	Sprzedaż i marketing	Realizacja zamówień i dostaw	Zakupy i płatności
Księga główna	Zarządzanie kontaktami	Fakturowanie sprzedaży	Fakturowanie zakupów
Wymiary	Zarządzanie kampaniami	Zarządzanie zamówieniami sprzedaży	Zarządzanie zamówieniami zakupu
Wielowalutowość	Interakcja i zarządzanie dokumentami	Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży	Zarządzanie zamówieniami zwrotu zakupu
Budżety	Rejestrowanie wiadomości e-mail	Ceny kampanii	Alternatywne adresy zamówień
Sprawozdawczość finansowa	Zarządzanie szansami sprzedaży	Rabaty dotyczące faktur sprzedaży	Rabaty dotyczące faktur zakupu
Konsolidacja	Integracja z aplikacją Dynamics 365 Sales	Alternatywne adresy dostaw	Alternatywni dostawcy
Księgowanie transakcji międzyfirmowych		Zarządzanie zamówieniami zwrotu sprzedaży	Katalog dostawców zapasów
Prognozy przepływów pieniężnych			
Środki trwałe			
Rachunek kosztów			
Rozliczenia międzyokresowe			
Zarządzanie kontami bankowymi			
Płatności elektroniczne i polecenia zapłaty			
Obsługa płatności od nabywców			
Uzgadnianie transakcji bankowych			
Uzgodnienia dotyczące konta bankowego			

Zapasy magazynowe	Planowanie i dostępność zaopatrzenia	Zarządzanie projektami	Zarządzanie magazynem
Podstawowe zapasy	Planowanie dostaw	Podstawowa obsługa zasobów	Pojemniki
Kategorie zapasów	Prognozowanie popytu	Zarządzanie wydajnością	Konfiguracja pojemnika
Atrybuty zapasu	Prognozowanie sprzedaży i stanów zapasów	Alternatywne wyceny kosztów	Operacje pobrania i odłożenia zapasów
Śledzenie zapasów	Obietnice zamówienia	Zlecenia	Dokument magazynowy
Wiele lokalizacji	Kalendarze	Karty czasu pracy	Wydanie magazynowe
Przesunięcia zapasów	Dostawy bezpośrednie		Wewnętrzne operacje pobrania i odłożenia
Spedytorzy	Planowanie zamówień		System do zarządzania magazynem
Koszty dodatkowe			
Oznaczenia zapasu			
Substytuty zapasu			
Budżety zapasu			
Raporty analityczne			
Cykliczna inwentaryzacja			

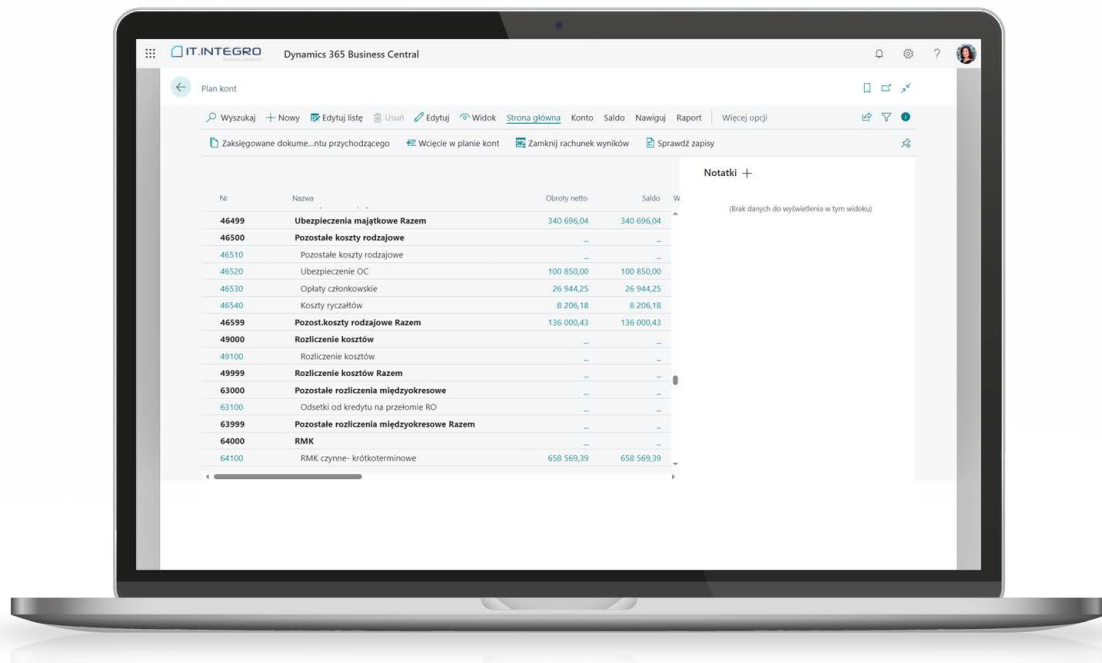
Premium

Serwis	Produkcja
Planowanie zleceń serwisowych	Zarządzanie komplecją
Zarządzanie umowami serwisowymi	Arkusz cen ewidencyjnych
Zarządzanie przedmiotami serwisu	Produkcyjne zestawienie komponentów (BOM)
Zarządzanie zleceniami serwisowymi	Podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych
Zarządzanie cenami serwisu	Stanowiska robocze
	Zarządzanie wersjami
	Zlecenia produkcyjne
	Planowanie obciążeń



Zarządzanie finansami

Microsoft Dynamics 365 Business Central to kompleksowe rozwiązanie do zarządzania finansami przedsiębiorstw. Umożliwia precyzyjne monitorowanie, planowanie i kontrolowanie wielu aspektów działalności. Funkcjonalność systemu pozwala na dostosowanie rozwiązania do indywidualnych potrzeb, zapewniając pełną przejrzystość w zakresie finansów organizacji.



Księga główna

Dynamics 365 Business Central oferuje zaawansowany moduł Księgi głównej, który umożliwia precyzyjne zarządzanie finansami firmy. Możesz tworzyć, śledzić i analizować wszystkie transakcje finansowe, generować raporty oraz monitorować kondycję finansową.

Wymiary

Wprowadzenie wymiarów pozwala na bardziej szczegółowe raportowanie i analizę finansów. Możesz przypisywać wymiary do transakcji, co ułatwia kontrolę kosztów i dochodów w kontekście różnych obszarów działalności.

Wielowalutowość

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia obsługę wielu walut, co jest niezbędne dla firm działających na międzynarodowych rynkach. System pozwala na realizację transakcji i śledzenie sald w różnych walutach, zachowując pełną przejrzystość finansową.

Budżety

Moduł Budżety pozwala na tworzenie, zarządzanie i kontrolowanie budżetów firmy. Dzięki niemu możesz monitorować wydatki i dochody w czasie rzeczywistym i dostosować swoje działania do założonych celów finansowych.

Sprawozdawczość finansowa

W ramach sprawozdawczości finansowej możliwe jest tworzenie niestandardowych zestawień finansowych, dostosowanych do konkretnych potrzeb firmy. Możesz łatwo analizować dane finansowe w formie raportów i wykresów.

Konsolidacja

Organizacjom wielooddziałowym oraz grupom kapitałowym Dynamics 365 Business Central oferuje funkcję konsolidacji danych finansowych, dzięki czemu mogą uzyskać spójny obraz wyników w całej organizacji.

Księgowanie transakcji międzyfirmowych

Funkcjonalność ułatwia obsługę, śledzenie oraz rozliczanie transakcji między różnymi oddziałami i jednostkami organizacyjnymi firmy.

Prognozy przepływów pieniężnych

Moduł pozwala na precyzyjne planowanie w obszarze finansowym, co jest niezbędne dla optymalnego zarządzania płynnością finansową firmy.

Środki trwałe

Dzięki modułowi Środki trwałe możliwe jest rejestrowanie oraz prowadzenie amortyzacji okresowej środków trwałych w firmie oraz śledzenie kosztów ich utrzymania, a także zarządzania polisami ubezpieczeniowymi.

Rachunek kosztów

Rachunek kosztów pozwala na dokładne analizowanie kosztów produkcji i serwisu, co jest kluczowe dla efektywnego zarządzania kosztami w firmie.

Rozliczenia międzyokresowe

Funkcjonalność rozliczeń międzyokresowych umożliwia planowanie rozliczenia w odniesieniu do kosztów i przychodów, wspomagając długoterminowe zarządzanie finansami.

Zarządzanie kontami bankowymi

Funkcjonalność umożliwia zarządzanie kontami bankowymi i transakcjami oraz ułatwia kontrolę nad finansami firmy.

Płatności elektroniczne i polecenia zapłaty

Funkcjonalność płatności elektronicznych i poleceń zapłaty usprawnia obsługę rozliczeń wewnątrz firmy oraz rozliczeń z klientami i dostawcami.

Obsługa płatności od nabywców

System oferuje funkcje ułatwiające obsługę płatności od nabywców, a także monitorowanie należności i zarządzanie wpływami finansowymi.

Uzgadnianie transakcji bankowych

Moduł umożliwia sprawne uzgadnianie transakcji bankowych z zapisami księgowymi.

Uzgodnienia dotyczące konta bankowego

Funkcja pozwala na skuteczne porównywanie i uzgadnianie transakcji zarejestrowanych na rachunkach bankowych z zapisami księgowymi.

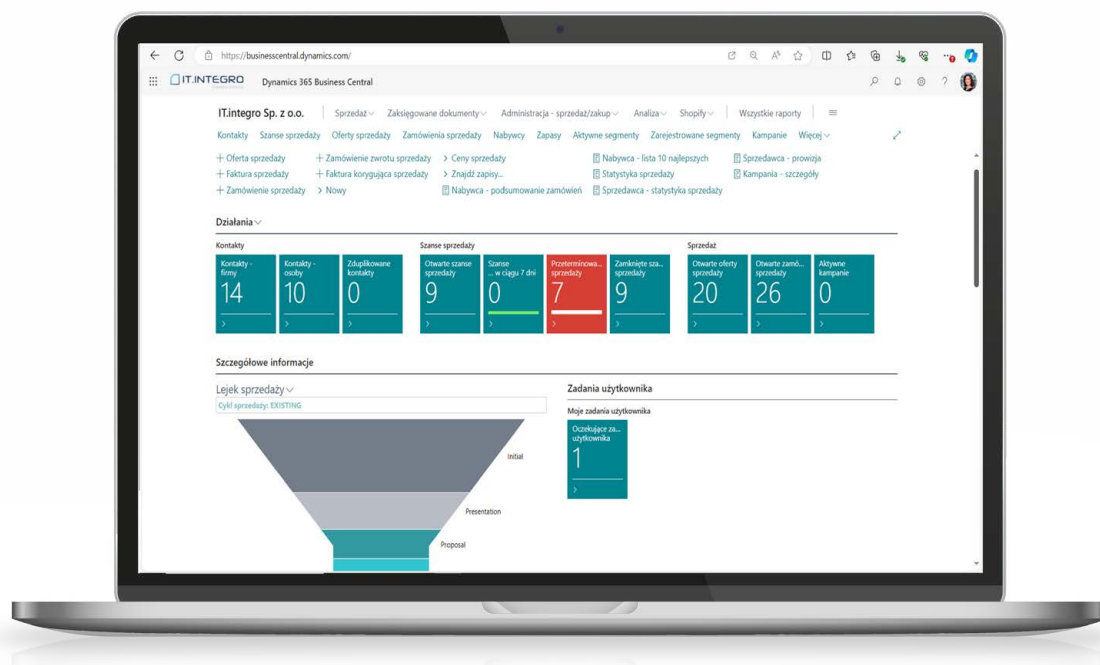
Aplikacje Electronic Banking

[Aplikacje dostępne na AppSource](#)

Grupa chmurowych aplikacji **Electronic Banking** dostarcza bogatą funkcjonalność do obsługi bankowości elektronicznej w systemie Business Central oraz zapewnia interfejsy umożliwiające wymianę danych z różnymi bankami w ponad 13 krajach.

Sprzedaż i marketing

Funkcjonalności dostępne w obszarze Sprzedaży i marketingu w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają na efektywne zarządzanie działaniami związanymi z pozyskiwaniem klientów, budowaniem relacji oraz skutecznym prowadzeniem kampanii marketingowych. System umożliwia pełną kontrolę nad procesem sprzedaży i marketingu, co przekłada się na zwiększoną skuteczność działań i lepsze rezultaty biznesowe.



Zarządzanie kontaktami

Funkcjonalność Zarządzanie kontaktami w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na kompleksowe zarządzanie informacjami o klientach. Dzięki niej możesz gromadzić dane kontaktowe, historię interakcji i preferencje klientów, co ułatwia personalizację komunikacji i budowanie trwałych relacji.

Zarządzanie kampaniami

Funkcjonalność Zarządzanie kampaniami umożliwia planowanie, monitorowanie i analizowanie działań marketingowych. Możesz tworzyć kampanie reklamowe, śledzić ich skuteczność oraz zarządzać budżetem marketingowym.

Interakcja i zarządzanie dokumentami

Moduł Interakcja i zarządzanie dokumentami ułatwia przechowywanie i zarządzanie dokumentami oraz rejestrację historii interakcji z klientami. Dzięki funkcjonalności możesz szybko odnaleźć potrzebne informacje i zachować spójność w komunikacji.

Rejestrowanie wiadomości e-mail

Funkcjonalność umożliwia automatyczną rejestrację wiadomości e-mail i komunikatów w celu monitorowania historii korespondencji z klientami i współpracownikami.

Zarządzanie szansami sprzedaży

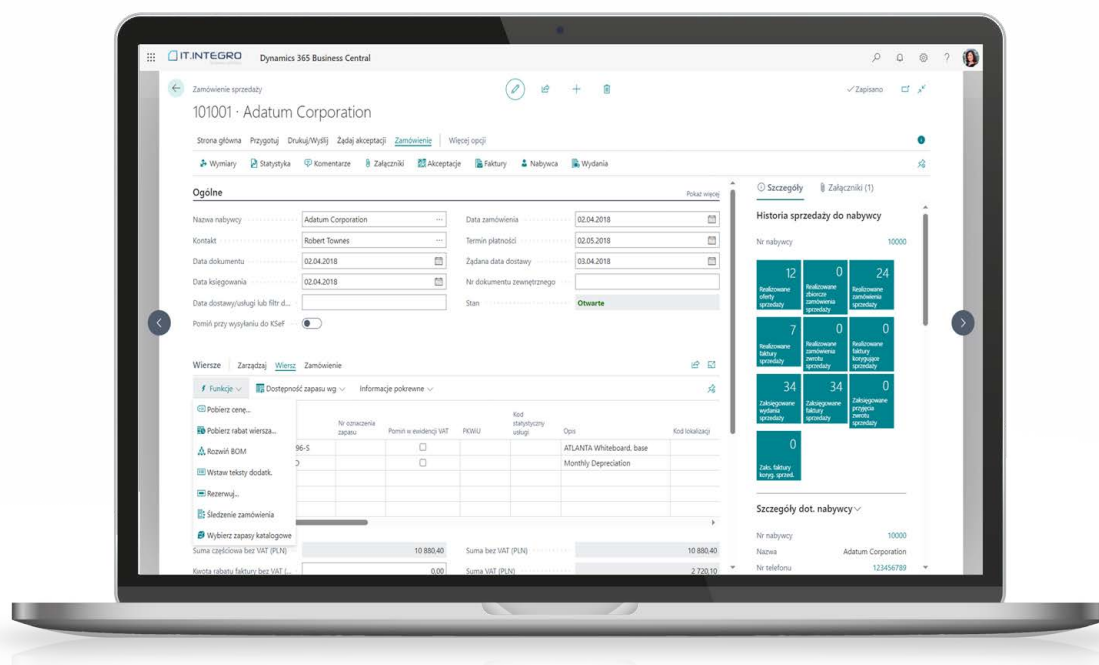
Zarządzanie szansami sprzedaży umożliwia śledzenie i zarządzanie leadami. Możesz monitorować postępy w procesie sprzedaży, prognozować przychody i efektywnie zarządzać potencjalną sprzedażą.

Integracja z aplikacją Dynamics 365 Sales

Microsoft Dynamics 365 Business Central oferuje także pełną integrację z Dynamics 365 Sales, co umożliwia płynny przepływ informacji między działami sprzedaży i marketingu. Dzięki temu można skoordynować działania i zapewnić spójność działań w organizacji.

Realizacja zamówień i dostaw

Funkcjonalności z obszaru Realizacji zamówień i dostaw w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają na efektywne zarządzanie procesem sprzedaży i dostaw, co przekłada się na zwiększenie efektywności i satysfakcji klientów oraz optymalizację działań handlowych.



Fakturowanie sprzedaży

Funkcjonalność Fakturowania sprzedaży pozwala na skuteczne tworzenie i zarządzanie fakturami sprzedaży. Dzięki niej możesz generować i przetwarzać faktury zgodnie z potrzebami klientów. Aplikacja zapewnia jednocześnie dokładność i przejrzystość w procesie fakturowania.

Zarządzanie zamówieniami sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia kompleksowe zarządzanie zamówieniami klientów. Możesz efektywnie śledzić i kontrolować proces przyjmowania oraz realizacji zamówień, zapewniając terminowość dostaw. Przekłada się to na lepszą jakość obsługi i zadowolenie klientów.

Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży

Funkcjonalność Ceny i rabaty dotyczące wierszy sprzedaży pozwala na elastyczne zarządzanie cenami i rabatami na pozycjach zamówienia. Umożliwia to dostosowywanie ofert do indywidualnych potrzeb klientów i optymalizację strategii cenowej.

Ceny kampanii

W systemie możesz łatwo zarządzać cenami i rabatami w ramach kampanii marketingowych. Efektywne promowanie produktów i usług, pozwala zachęcić klientów do zakupów.

Rabaty dotyczące faktur sprzedaży

Funkcjonalność umożliwia udzielanie rabatów od faktur sprzedaży, ułatwiając szybsze otrzymanie płatności i budowanie lojalności klientów.

Bonuses & Accruals

[Aplikacja dostępna na AppSource](#)

Aplikacja **Bonuses & Accruals** rozszerza funkcjonalność do naliczania rabatów, która jest dostępna w Dynamics 365 Business Central. Umożliwia m.in. naliczanie rabatów po wystawieniu faktury sprzedaży lub faktury zakupu, a także obsługę bonusów różnego typu, np. prowizji czy programów lojalnościowych.

Alternatywne adresy dostawy

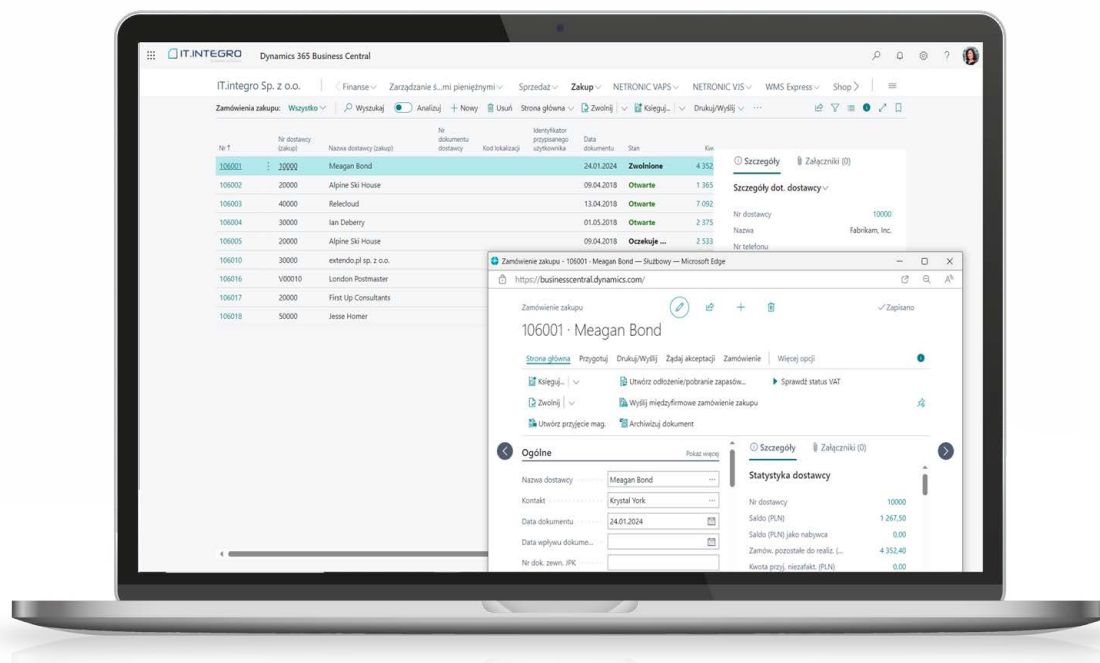
Dynamics 365 Business Central pozwala na obsługę alternatywnych adresów dostawy, co jest szczególnie przydatne w przypadku, gdy klient chce otrzymać produkty w innym miejscu niż jego podstawowy adres.

Zarządzanie zamówieniami zwrotu sprzedaży

Funkcjonalność ułatwia zarządzanie procesem zwrotów towarów od nabywców, zapewniając szybką i sprawną obsługę reklamacji i zwrotów.

Zakupy i płatności

Funkcjonalności z obszaru Zakupów i płatności w Microsoft Dynamics 365 Business Central usprawniają zarządzanie procesem zakupów, zapewniając kontrolę nad kosztami, terminowość dostaw oraz dokładność rozliczeń z dostawcami.



Fakturowanie zakupów

Funkcjonalność Fakturowania zakupów umożliwia tworzenie faktur zakupu i skuteczne zarządzanie rozliczeniami z dostawcami. Ułatwia także monitorowanie tego procesu i kontrolowanie terminów płatności.

Document Capture

[Aplikacja dostępna na AppSource](#)

Dodatkowa aplikacja Document Capture (zintegrowana z Business Central) automatyzuje przetwarzanie dokumentów dzięki funkcji skanowania oraz technologii OCR do rozpoznawania tekstu.

Zarządzanie zamówieniami zakupu

Moduł pozwala na kompleksowe zarządzanie zamówieniami od dostawców. Możesz efektywnie śledzić i kontrolować proces przyjmowania i realizacji zamówień zakupowych, co gwarantuje ciągłość dostaw i optymalizację kosztów.

Zarządzanie zamówieniami zwrotu zakupu

Funkcjonalność Zarządzania zamówieniami zwrotu zakupu ułatwia obsługę zwrotów zakupionego towaru od dostawców, usprawniając zarządzanie reklamacjami.

Alternatywne adresy zamówień

Microsoft Dynamics 365 Business Central obsługuje alternatywne adresy dostawy, co jest przydatne w sytuacjach, gdy towar ma być dostarczony pod inny adres niż adres główny.

Rabaty dotyczące faktur zakupu

Dzięki funkcjonalności można przyznawać rabaty na fakturach zakupu, co może skutkować lepszymi warunkami cenowymi i korzyściami finansowymi dla firmy.

Alternatywni dostawcy

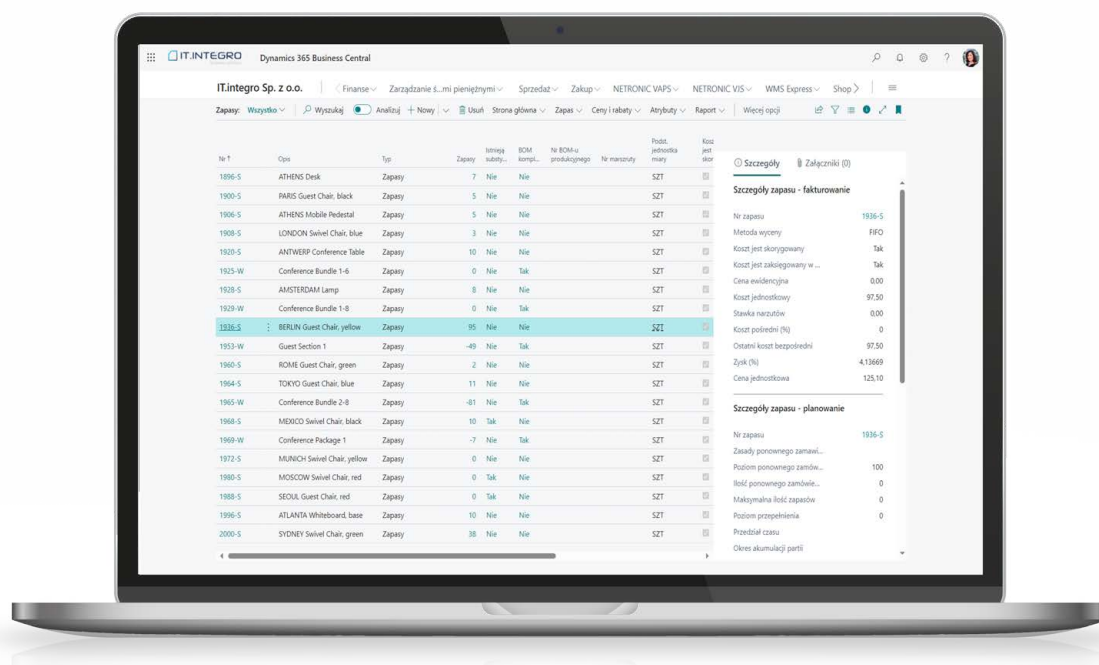
Moduł pozwala na zarządzanie alternatywnymi dostawcami, co jest szczególnie przydatne w przypadku, gdy pierwotny dostawca nie jest w stanie dostarczyć potrzebnych materiałów lub towarów.

Katalog dostawców zapasów

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia korzystanie z katalogów dostawców, co ułatwia zarządzanie zapasami i materiałami dostarczonymi przez różnych dostawców oraz pozwala na szybsze tworzenie zamówień i monitorowanie dostępności produktów.

Zapasy magazynowe

Zarządzanie zapasami w Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia efektywne zarządzanie stanami magazynowymi, optymalizację procesów w magazynie oraz kontrolowanie kosztów związanych z produktami. Dzięki tym funkcjonalnościom możliwe jest zapewnienie nieprzerwanej dostępności produktów, zwiększenie wydajności operacyjnej oraz podniesienie jakości obsługi klienta.



Podstawowe zapasy

Funkcjonalność Podstawowych zapasów pozwala na efektywne zarządzanie podstawowymi informacjami dotyczącymi stanów magazynowych. Możesz monitorować ilość dostępnych produktów oraz zapewnić ich ciągłą dostępność.

Kategorie zapasów

Kategorie zapasów umożliwiają grupowanie zapasów i towarów na podstawie określonych kategorii. Dzięki temu można szybko i łatwo analizować oraz zarządzać różnymi rodzajami zapasów.

Atrybuty zapasu

Funkcjonalność Atrybutów zapasu pozwala na przypisywanie dodatkowych atrybutów i cech produktom. To umożliwia bardziej szczegółową analizę i klasyfikację zapasów.

Śledzenie zapasów

Funkcja umożliwia śledzenie zapasów w całym procesie od produkcji do sprzedaży, co zwiększa kontrolę nad jakością i pochodzeniem produktów.

Wiele lokalizacji

Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na obsługę wielu lokalizacji magazynowych, co jest szczególnie przydatne dla firm z rozproszonymi magazynami. Możesz kontrolować dostępność produktów w różnych miejscach.

Przesunięcia zapasów

Funkcjonalność umożliwia łatwe przesunięcie zapasów między różnymi lokalizacjami magazynowymi. Ułatwia to zarządzanie zapasami i dostępnością produktów.

Spedytorzy

Dynamics 365 Business Central umożliwia obsługę różnych spedytorów, co pozwala na elastyczne i efektywne zarządzanie dostawami.

Koszty dodatkowe

Funkcjonalność umożliwia uwzględnienie dodatkowych opłat i kosztów związanych z zapasami, pozwalając na dokładniejsze kalkulacje kosztów i cen sprzedaży.

Oznaczenia zapasu

Oznaczenia zapasów umożliwiają tworzenie odnośników między różnymi produktami, ułatwiając identyfikację zamienników i alternatywnych zapasów.

Substytuty zapasu

Microsoft Dynamics 365 Business Central umożliwia zarządzanie substytutami zapasów, co jest przydatne w przypadku braków w dostawach lub zmian w ofercie produktowej.

Budżety zapasu

Funkcjonalność umożliwia planowanie i zarządzanie budżetem dotyczącym poszczególnych zapasów. Jest istotny dla efektywnego zarządzania kosztami produkcji i magazynowania.

Raporty analityczne

W systemie można generować szczegółowe raporty i analizy dotyczące stanów magazynowych i zapasów, co pomaga w podejmowaniu strategicznych decyzji.

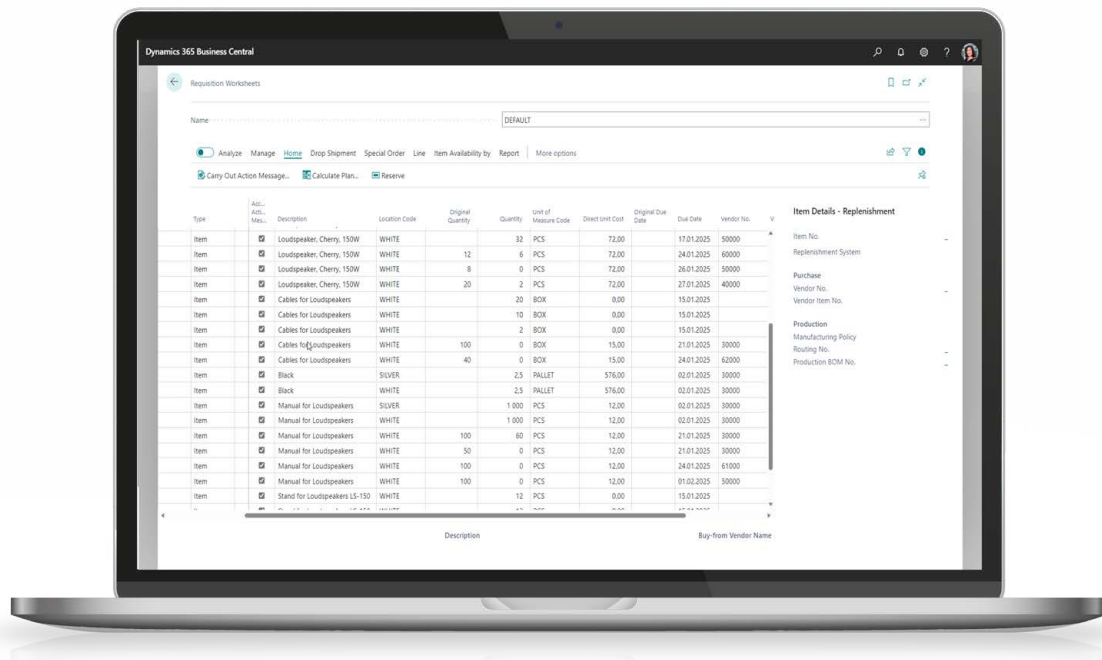
Cykliczna inwentaryzacja

Funkcjonalność Inwentaryzacji cyklicznej pozwala na cykliczne zliczanie zapasów w magazynie. Dzięki dokładniejszym informacjom o stanach magazynowych minimalizowane jest ryzyko braków lub nadmiaru towarów.



Planowanie i dostępność zaopatrzenia

Obszar Planowania i dostępności zaopatrzenia w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwala na bardziej efektywne zarządzanie procesem dostaw, optymalizację stanów magazynowych zapasów oraz dokładne planowanie zamówień, co przekłada się na zwiększenie jakości obsługi klienta, minimalizację ryzyka braków w dostawach i zwiększenie efektywności operacyjnej firmy.



Planowanie dostaw

Funkcjonalność umożliwia kompleksowe planowanie dostaw i zarządzanie dostępnością zapasów. Dzięki niej można zoptymalizować procesy logistyczne i zapewnić odpowiedni poziom zapasów.

Prognozowanie popytu

Prognozowanie popytu na zapasy i towary umożliwia bardziej precyzyjne planowanie produkcji i zamówień.

Prognozowanie sprzedaży i zapasów

Funkcjonalność umożliwia prognozowanie sprzedaży i stanów magazynowych, co pomaga w dokładniejszym zarządzaniu dostawami i zapasami.

Obietnice zamówienia

Funkcjonalność umożliwia obliczenie daty wydania i dostawy zapasów zamówionych przez nabywców, z uwzględnieniem aktualnej dostępności towarów.

Kalendarze

Funkcjonalność Kalendarzy umożliwia dostosowywanie kalendarzy do harmonogramów pracy, co jest istotne dla planowania terminów dostaw i produkcji.

Dostawy bezpośrednie

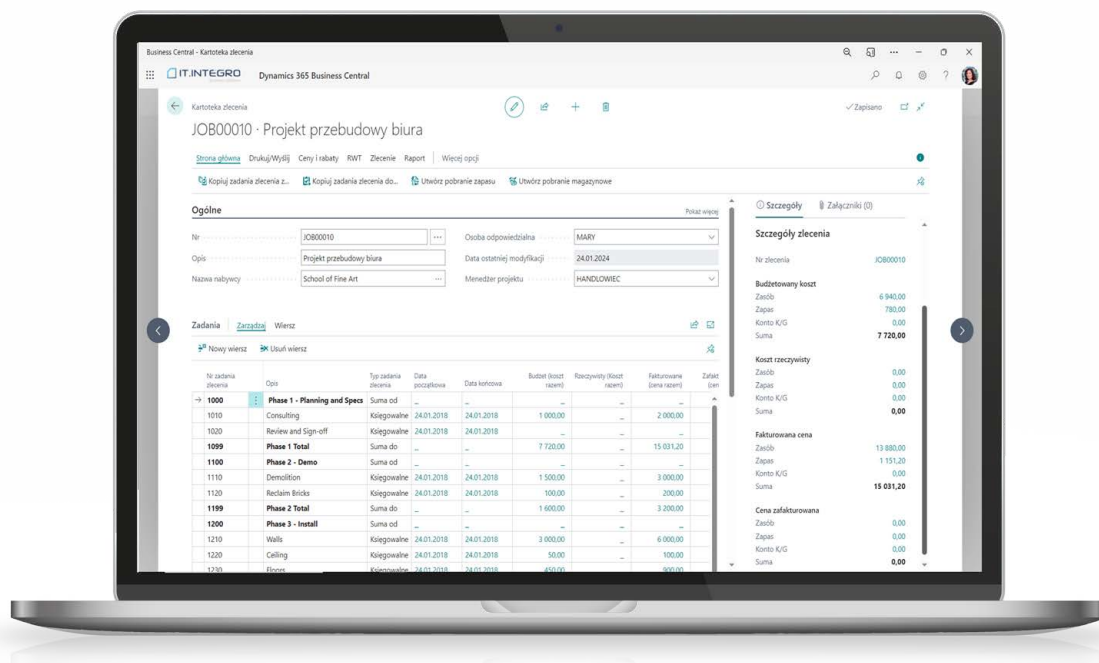
Dynamics 365 Business Central obsługuje proces dostawy bezpośredniej, czyli dostawy realizowanej bezpośrednio do nabywcy od dostawcy, co przyspiesza obsługę zamówień i redukuje koszty składowania zapasów.

Planowanie zamówień

Funkcjonalność pozwala na dokładne planowanie zamówień z uwzględnieniem dostępności zapasów i terminów dostaw, przyczyniając się do poprawy obsługi klienta.

Zarządzanie projektami

W Dynamics 365 Business Central można śledzić postępy, kontrolować koszty, terminy i wydajność, co przekłada się na zwiększenie rentowności projektów i zadowolenie klientów. Usprawnia to nie tylko procesy wewnętrzne przedsiębiorstwa, ale także pomaga w budowaniu trwałych relacji biznesowych i osiągnięciu sukcesu na rynku.



Podstawowa obsługa zasobów

Funkcjonalność umożliwia podstawowe zarządzanie zasobami niezbędnymi do realizacji projektów. Dzięki temu można efektywnie przydzielać i monitorować dostępność zasobów.

Zarządzanie wydajnością

Zarządzanie wydajnością obejmuje zarządzanie zasobami w kontekście projektów. To umożliwia dokładne planowanie i kontrolę nad ich wykorzystaniem.

Alternatywne wyceny kosztów

Funkcjonalność pozwala na uwzględnienie różnych rodzajów kosztów związanych z projektem. Dzięki temu aplikacja ułatwia dokładniejsze monitorowanie i rozliczanie kosztów projektów.

Zlecenia

Moduł umożliwia tworzenie i zarządzanie projektami w systemie, ułatwiając śledzenie postępów prac, kontrolowanie budżetu i terminów realizacji projektów.

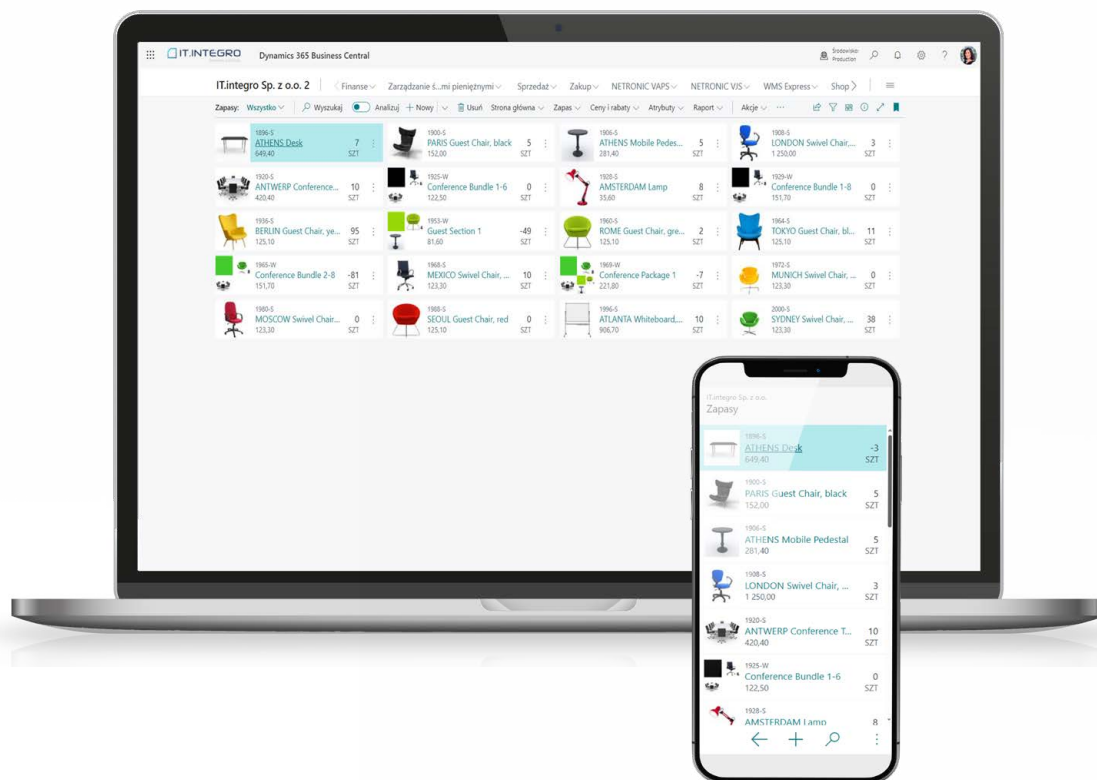
Karty czasu pracy

Funkcjonalność pozwala na rejestrację czasu pracy pracowników nad projektami, a tym samym – na dokładne śledzenie czasu i kosztów związanych z projektami oraz efektywniejsze zarządzanie zasobami ludzkimi.



Zarządzanie magazynem

Funkcjonalność obszaru Zarządzania magazynem w Microsoft Dynamics 365 Business Central pomaga firmom w efektywnym zarządzaniu zapasami, optymalizacji procesów magazynowych i zwiększeniu precyzji operacji logistycznych. Dzięki temu można zminimalizować koszty magazynowania, zwiększyć dostępność produktów i poprawić jakość obsługi klienta.



Pojemniki

Dokładne zarządzanie miejscami składowania w magazynie ułatwia zlokalizowanie i identyfikację zapasów oraz komponentów na półkach, co przyczynia się do lepszego zarządzania zapasami.

Konfiguracja pojemnika

Konfiguracja pojemnika to narzędzie pozwalające na konfigurację i dostosowanie miejsc składowania do konkretnych potrzeb. Możesz określić parametry, takie jak pojemność, dostępność i typy zapasów przechowywanych w konkretnych miejscach.

Operacje pobrania i odłożenia zapasów

Funkcjonalność ułatwia procesy pobierania zapasów z magazynu oraz ich składowania, zapewniając płynny przepływ towarów w magazynie.

Dokument magazynowy

Dokument magazynowy usprawnia zarządzanie procesem przyjęcia zapasów do magazynu. Możesz śledzić dostawy od dostawców i skanować produkty przyjmowane do magazynu.

Wydanie magazynowe

Efektywne zarządzanie procesem wydań zapasów z magazynu obejmuje monitorowanie statusów zamówień i kontrolę dostawy do nabywców.

Wewnętrzne operacje pobrania i odłożenia

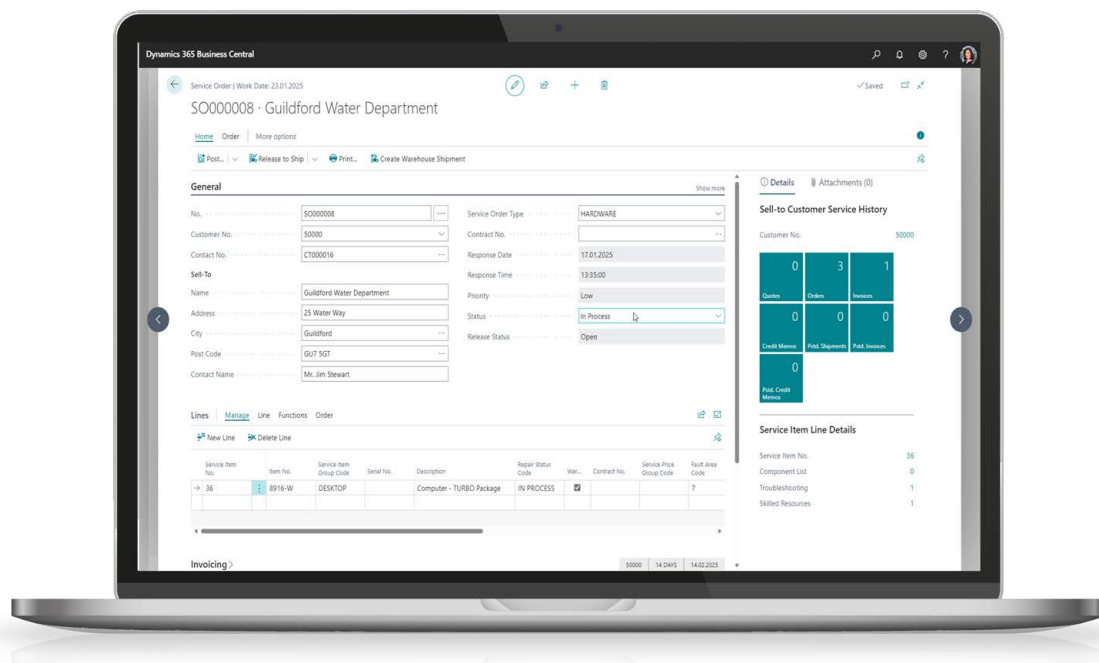
Funkcjonalność usprawnia wewnętrzne przesunięcia zapasów między różnymi miejscami w magazynie. Umożliwia jednocześnie optymalizację układu magazynu i zapewnia szybki dostęp do potrzebnych zapasów.

System do zarządzania magazynem

Microsoft Dynamics 365 Business Central oferuje WMS, który umożliwia bardziej zaawansowane zarządzanie magazynem, w tym kontrolę stanów magazynowych zapasów, śledzenie zapasów oraz zoptymalizowane procesy magazynowe.

Serwis

Funkcjonalność Serwisu w Microsoft Dynamics 365 Business Central pomaga w kompleksowym zarządzaniu działalnością serwisową. Firmy mogą planować, monitorować i optymalizować procesy realizowane w ramach serwisu, co przekłada się na zadowolenie klientów, efektywność obsługi zgłoszeń oraz kontrolę kosztów.



Planowanie zleceń serwisowych

Funkcjonalność pozwala na planowanie i dystrybucję prac serwisowych. Dzięki temu można skutecznie zarządzać harmonogramem zleceń, alokować zasoby i obsługiwać zgłoszenia klientów w efektywny sposób.

Zarządzanie umowami serwisowymi

Zarządzanie umowami serwisowymi obejmuje tworzenie i śledzenie realizacji umów, które określają zakres świadczonych usług serwisowych. Funkcjonalność pomaga w monitorowaniu spójności i terminowości obsługi klientów.

Zarządzanie przedmiotami serwisu

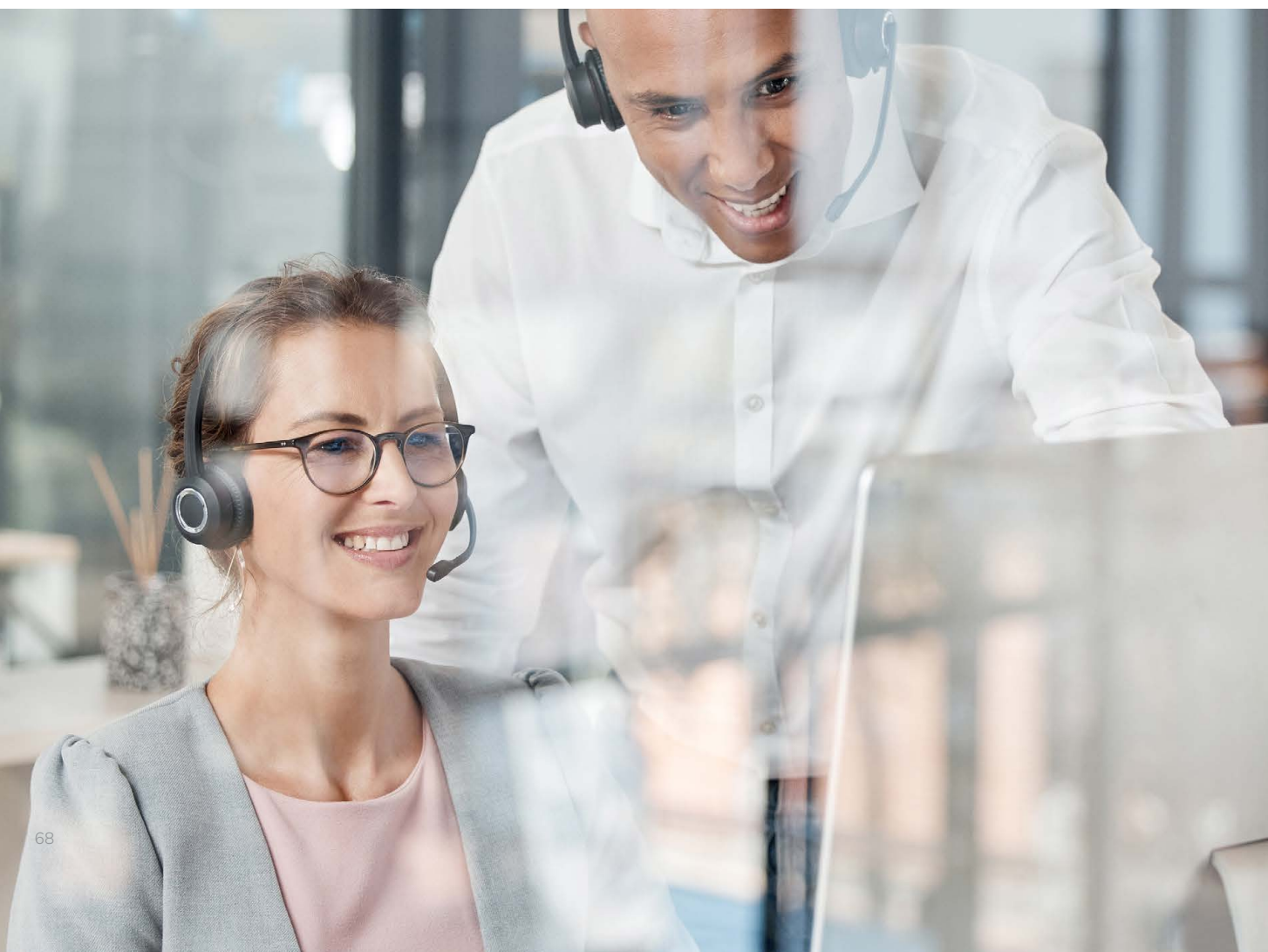
Zarządzanie przedmiotami serwisu obejmuje definiowanie parametrów oraz ceny przedmiotów serwisu, ułatwiając monitorowanie dostępności i procesy związane z obsługą klienta.

Zarządzanie zleceniami serwisowymi

Zarządzanie zleceniami serwisowymi polega na tworzeniu, monitorowaniu i obsłudze zleceń. Dzięki funkcjonalności można śledzić postępy prac, zarządzać zasobami oraz monitorować koszty i terminy realizacji zleceń.

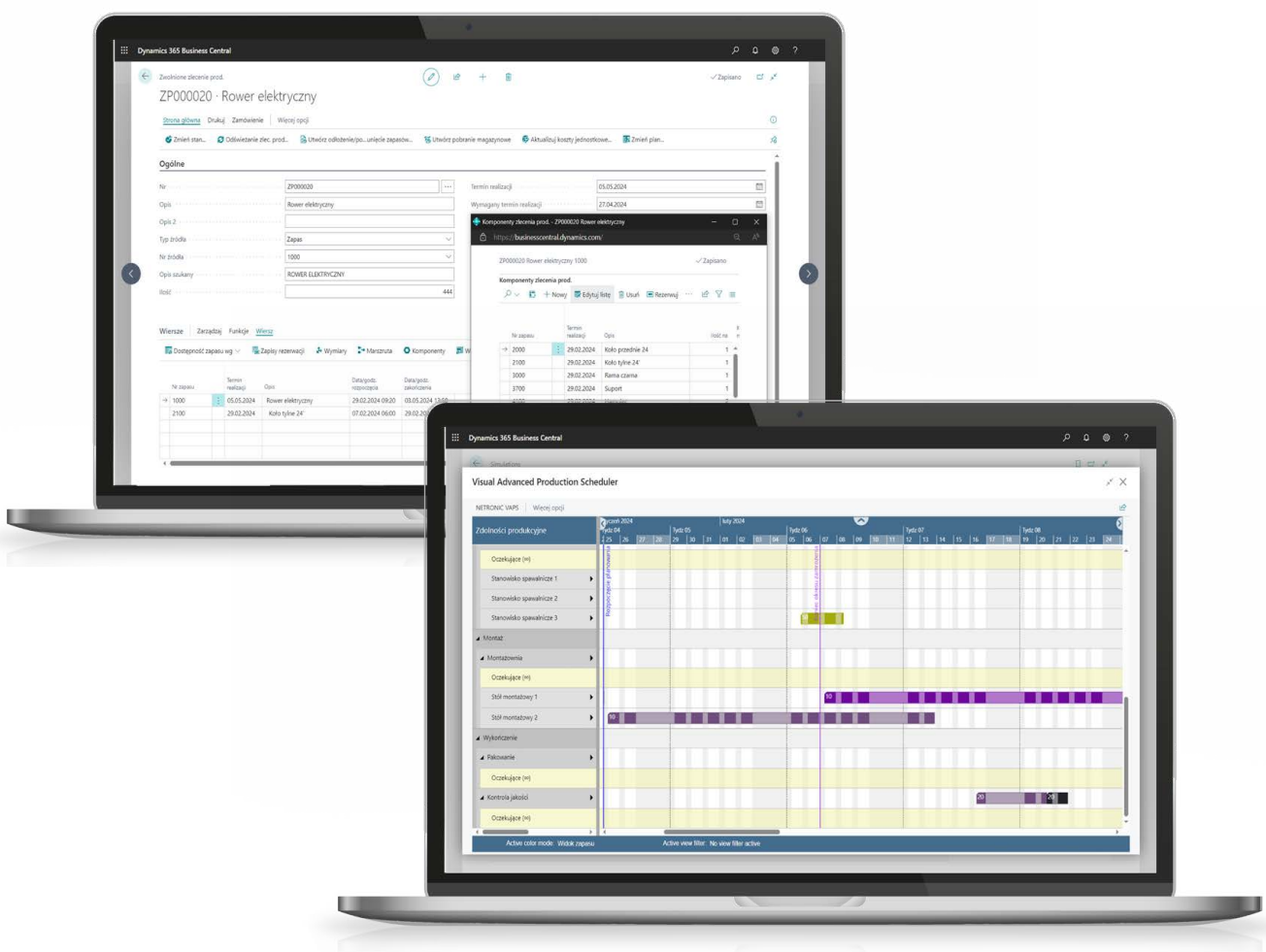
Zarządzanie cenami serwisu

Funkcjonalność pozwala na skuteczne zarządzanie cenami usług serwisowych poprzez definiowanie, kontrolowanie i aktualizowanie cen serwisu. Umożliwia skuteczne zarządzanie polityką cenową i ofertą serwisu.



Produkcja

Funkcjonalności z obszaru Produkcja w Microsoft Dynamics 365 Business Central pozwalają firmom na kompleksowe zarządzanie procesami produkcyjnymi. Dzięki nim można efektywnie planować, monitorować i optymalizować produkcję, co przekłada się na poprawę jakości produktów, kontrolę kosztów i zadowolenie klientów.



Zarządzanie komplecją

Zarządzanie komplecją w Business Central umożliwia wyprodukowanie produktów z różnych komponentów lub części. Dzięki funkcjonalności można efektywnie zarządzać procesem montażu, a także monitorować dostępność i zużycie materiałów.

Arkusze cen ewidencyjnych

System pozwala na ustalenie cen ewidencyjnych produkowanych zapasów, co umożliwia dokładniejszą kalkulację kosztów i cen sprzedaży. Możesz precyzyjnie określić koszty materiałów, pracy i innych zasobów.

Produkcyjne zestawienie komponentów (BOM)

Funkcjonalność umożliwia tworzenie szczegółowych struktur produktów oraz określenie, jakie komponenty i materiały są potrzebne do produkcji. Ułatwia to planowanie i zarządzanie produkcją.

Podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych

Funkcjonalność umożliwia podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych. Możesz określić dostępność maszyn i zasobów, co pomaga w planowaniu terminów realizacji zleceń produkcyjnych.

Stanowiska robocze

W ramach zarządzania stanowiskami roboczymi użytkownik może określić parametry, zdolności produkcyjne i dostępność maszyn.

Zarządzanie wersjami

Funkcjonalność pozwala na zarządzanie różnymi wersjami produktów, co jest przydatne w przypadku zmian konstrukcyjnych lub potrzeby tworzenia różnych wariantów zapasów lub produktów.

Zlecenia produkcyjne

Tworząc zlecenia produkcyjne z powiązаныmi marszrutami, użytkownik może sprawnie zarządzać procesem produkcji. Aplikacja umożliwia śledzenie zleceń produkcyjnych oraz monitorowanie terminów realizacji.

Planowanie obciążeń

Funkcja pozwala na ograniczenie obciążenia maszyn i zasobów w zależności od ich maksymalnych zdolności produkcyjnych. Planowanie umożliwia wyeliminowanie nadmiernego obciążenia oraz zapewnienia płynności produkcji.

Advanced Product Configurator

Aplikacja dostępna na [AppSource](#)

Firmy produkcyjne mogą korzystać z dedykowanej aplikacji [Advanced Product Configurator](#) dla Dynamics 365 Business Central. Aplikacja rozszerza podstawowy zakres funkcjonalności Business Central o nowe możliwości w zakresie zaawansowanej konfiguracji produktów, tworzenia kartotek zapasów, wariantów zapasów i zleceń produkcyjnych.

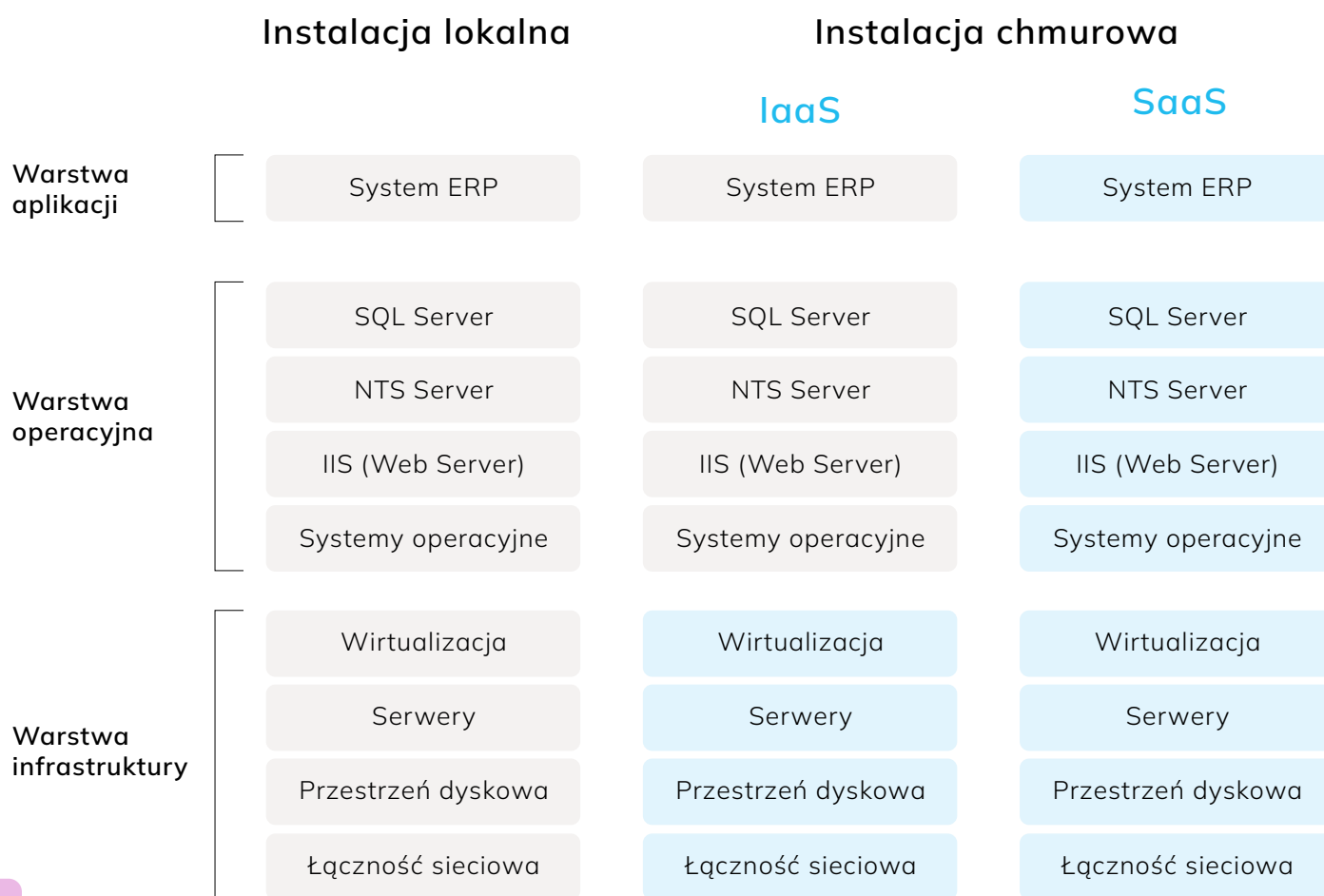




Wybierz odpowiedni model licencjonowania



Microsoft Dynamics 365 Business Central w wersji on-premises oraz online



Microsoft Dynamics 365 Business Central on-premises

Licencja bezterminowa

W przypadku licencji bezterminowej klient nabywa prawo do bezterminowego użytkowania licencji systemu. Wybór tej opcji może być korzystny w kilku przypadkach: kiedy organizacja może ponieść wyższe koszty na początkowym etapie inwestycji i zamierza wewnętrznie zarządzać swoją infrastrukturą, a także wtedy, gdy oprogramowanie zostanie uruchomione lokalnie (lub będzie objęte prawami do przenoszenia licencji, hostowane przez zewnętrznego dostawcę w modelu IaaS).

Licencja w formie subskrypcji

W przypadku licencji w formie subskrypcji, klient nabywa prawo do użytkowania oprogramowania na okres, kiedy będzie dokonywał cyklicznych płatności. Wybierając ten model licencjonowania, kupujący ponosi niższe koszty początkowe i zyskuje większą elastyczność w zakresie zwiększania lub zmniejszania liczby licencji subskrypcyjnych w danym okresie obowiązywania.

Licencja w formie subskrypcji może być odpowiednim wyborem w sytuacji, gdy przedsiębiorstwo chciałoby, aby obowiązek utrzymania infrastruktury w modelu chmurowym i zarządzania nią przejął partner wdrożeniowy lub zewnętrzny dostawca usług. Alternatywnie, wdrożenie oprogramowania przeprowadza się lokalnie w organizacji klienta. Jest to jednak możliwe tylko wtedy, gdy partner wdrażający rozwiązanie Dynamics 365 Business Central 365 on-premises zapewnia bieżące wsparcie oraz ponosi całkowitą odpowiedzialność za zarządzanie systemem.

Microsoft Dynamics 365 Business Central online

System w tej wersji dostępny jest jako usługa (Software as a Service) co oznacza, że cała podstawowa infrastruktura, oprogramowanie pośredniczące oraz oprogramowanie i dane aplikacji znajdują się w centrum danych Microsoft Azure. Microsoft zarządza sprzętem i systemem oraz zapewnia dostępność i bezpieczeństwo aplikacji oraz danych.

Takie podejście pozwala klientom na szybkie rozpoczęcie pracy przy minimalnym koszcie wstępnym. Microsoft Dynamics 365 Business Central online dostępny jest wyłącznie w formie miesięcznej subskrypcji, której zakup odbywa się za pośrednictwem sieci partnerskiej Cloud Solution Provider (CSP).



Poznaj IT.integro, Twojego Partnera Microsoft



IT.integro

Twój Partner w drodze
do innowacji



IT.integro jest kluczowym Partnerem Microsoft Dynamics 365 Business Central w Polsce, współpracującym w zakresie efektywnej edukacji rynku na temat zintegrowanych systemów informatycznych. W firmach z całego świata wdraża najpopularniejszy system ERP z rodziny produktów Microsoft Dynamics 365 Business Central oraz własne aplikacje biznesowe.

Od ponad 30 lat wspieramy pracę tysięcy użytkowników systemu Microsoft Dynamics 365 Business Central, systematycznie realizując nowe wdrożenia oprogramowania. Na swoim koncie mamy projekty o zasięgu nie tylko krajowym, ale również globalnym. Sukcesywnie pomagamy w rozwoju biznesu lokalnych i obcojęzycznych użytkowników systemu z kilkudziesięciu krajów na całym świecie.

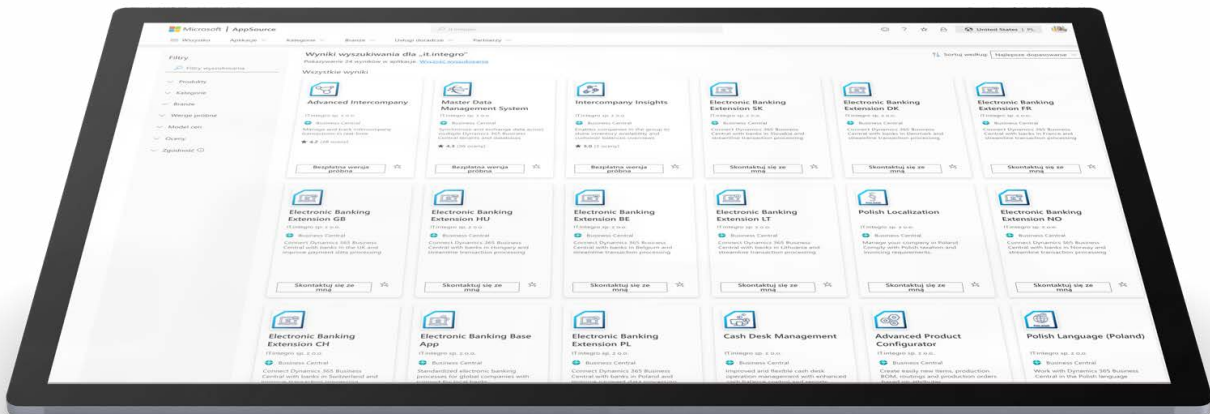
IT.integro wyróżnia się swoją wiedzą i doświadczeniem, które zaowocowały licznymi wyróżnieniami, w tym statusem Microsoft Partner Gold Enterprise Resource Planning, finalisty Microsoft Dynamics Regional Partner for Central and Eastern Europe of the Year, Microsoft Dynamics Partner of the Year oraz członkostwem w elitarniej grupie President's Club for Microsoft Dynamics.

Nasze aplikacje biznesowe:

Polish Language	Bonuses & Accruals	Polish Localization	+18
Master Data Management System	Advanced Intercompany	Intercompany Insights	
Advanced Cost Allocations	Cash Desk Management	HR & Payroll Manager	
Electronic Banking	Advanced Product Configurator	Fiscalization	



Sprawdź na Microsoft AppSource



IT.integro.pl

dynamics365BC.pl

globalintegrationapps.com

Siedziba

IT.integro sp. z o.o.
ul. Ząbkowicka 12
60-166 Poznań
tel.: +48 61 861 43 51
office@IT.integro.pl

Oddziały

Poznań-Centrum

ul. Niedziałkowskiego 10
61-578 Poznań

Poznań-Marcelin

ul. Kolorowa 6
60-198 Poznań

Warszawa

Plac Konesera 12
03-736 Warszawa

Wrocław

ul. Wyścigowa 56c, lokal 16
53-012 Wrocław

Kraków

ul. ks. Józefa Tischnera 8
30-421 Kraków

Copyright © 2024, IT.integro sp. z o.o. & Microsoft Corp. Wszelkie prawa zastrzeżone.

Niniejszy dokument jest przedstawiany wyłącznie dla celów informacyjnych, a jego treść może ulec zmianie bez konieczności powiadomienia o tym fakcie. Niniejszy dokument nie jest objęty gwarancją, co do jego bezbłędności, ani żadnymi innymi gwarancjami wyrażonymi ustnie, ani dorozumianymi, co obejmuje również dorozumiane gwarancje pokupności lub gwarancje przydatności do określonego celu. Wyłączenie odpowiedzialności dotyczy w sposób szczególny wszelkiej odpowiedzialności prawnej związanej z niniejszym dokumentem; dokument nie stanowi podstawy do powstania w sposób bezpośredni lub pośredni zobowiązań umownych. Niezależnie od celu, kopiowanie lub przekazywanie informacji zawartych w niniejszym dokumencie w jakiegokolwiek formie i za pomocą jakichkolwiek środków, zarówno elektronicznych, jak i mechanicznych, nie jest dozwolone bez uprzedniej pisemnej zgody.