

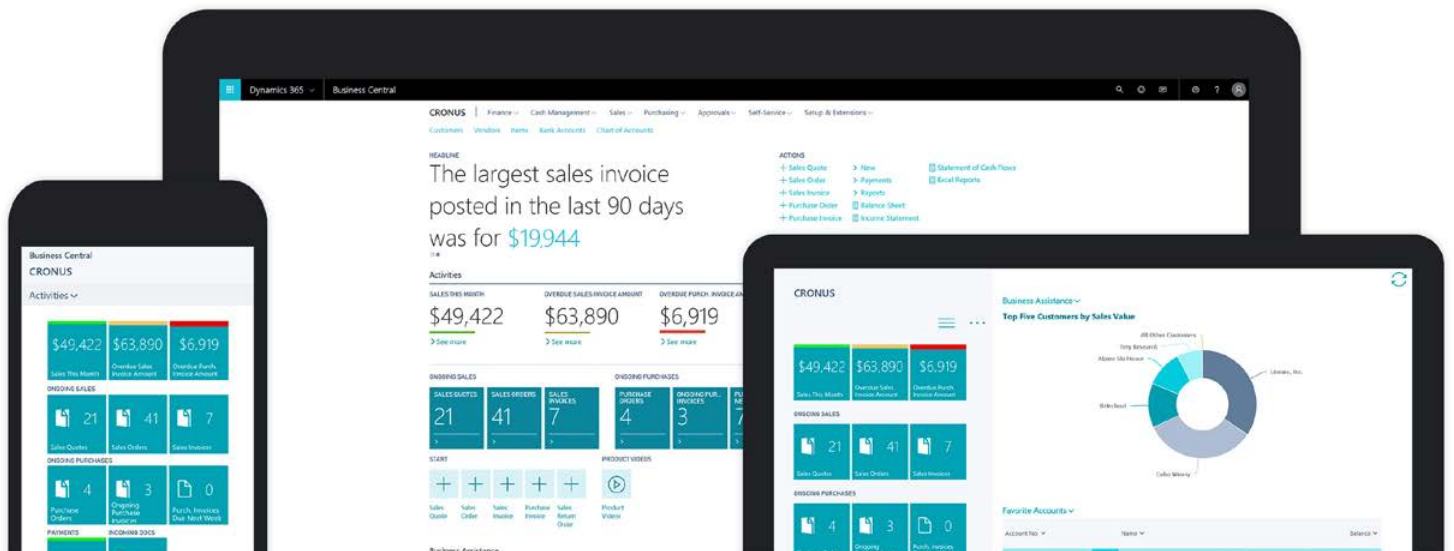
MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

NASTĘPCA SYSTEMU MICROSOFT DYNAMICS NAV



MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL NASTĘPCA SYSTEMU MICROSOFT DYNAMICS NAV

[Microsoft Dynamics 365 Business Central](#) to kompleksowe i innowacyjne rozwiązanie usprawniające integrację i zarządzanie procesami w obszarze finansów, sprzedaży i serwisu. Narzędzie zapewnia szereg udogodnień przydatnych w budowaniu relacji z klientem oraz podejmowaniu trafnych decyzji biznesowych.



SPRAWNE ZARZĄDZANIE FINANSAMI

Podjmuj skuteczne decyzje biznesowe

System Microsoft Dynamics 365 Business Central wspiera proces konsolidacji danych z zakresu księgowości, sprzedaży, zakupów i zapasów. Oferuje szereg udogodnień poprawiających jakość obsługi klienta. Zaawansowane pulpity dostępne w ramach usługi Power BI umożliwiają tworzenie wykresów i wizualizacji wyników finansowych w czasie rzeczywistym.

Usprawniaj raportowanie i zamykanie ksiąg rachunkowych

Dynamics 365 Business Central dostarcza sprawny i precyzyjny system kontroli należności i zobowiązań, możliwość automatycznego uzgadniania kont oraz zamykanie okresu sprawozdawczego, przy zachowaniu zgodności z regulacjami prawnymi.

Prognozuj i planuj z większą dokładnością

Dynamics 365 Business Central to zestaw udoskonalonych narzędzi do przygotowywania prognoz finansowych oraz wszechstronnych i wielowymiarowych analiz. Dzięki pełnej integracji z Microsoft Excel, raporty można dowolnie dostosowywać, zgodnie z preferencjami użytkownika.

AUTOMATYZACJA I BEZPIECZEŃSTWO ŁAŃCUCHA DOSTAW

Optymalizuj poziom zapasów

Wbudowane narzędzia analityki biznesowej umożliwiają prognozowanie i planowanie zapotrzebowania. Realizacja zakupów odbywa się w oparciu o rzeczywiste zapotrzebowanie oraz aktualne dane magazynowe.

Zapobiegaj spadkom sprzedaży i niedoborom zapasów

Dzięki funkcji automatycznego obliczania poziomu zapasów, czasu realizacji oraz poziomu ponownego zamówienia, zadbasz o utrzymanie optymalnych ilości magazynowych, a także zapobiegiesz spadkom sprzedaży. Funkcja sugerowania substytutów zapasu w przypadku braku dostępności towaru w magazynie.

Maksymalizuj zyski

Dynamics 365 Business Central oferuje wbudowane narzędzia rekomendacji, dzięki którym zadbasz o terminową realizację płatności wobec dostawców, zwiększysz zyski oraz unikniesz kar za zwłokę w płatnościach. Korzystając z funkcjonalności przepływów pracy, będziesz w stanie przeciwdziałać nadużyciom występującym w procesie zakupowym oraz zapobiec zbędnym wydatkom.

WIĘKSZA SKUTECZNOŚĆ SPRZEDAŻY I LEPSZA OBSŁUGA KLIENTA

Dbaj o wysoki standard obsługi we wszystkich kanałach komunikacji z klientem

Ważne jest, aby określać priorytety dla działań sprzedażowych i klasyfikować potencjalnych klientów według rentowności. Kluczowe znaczenie ma również systematyczne śledzenie interakcji z klientem oraz poszukiwanie najskuteczniejszych sposobów zwiększenia sprzedaży (np. zastosowanie technik „up-selling” i „cross-selling”) na wszystkich etapach cyklu sprzedaży.

Zwiększaj efektywność sprzedaży

Dynamics 365 Business Central pomoże ci usprawnić przebieg procesu sprzedażowego, począwszy od wygenerowania oferty, przygotowania zamówienia do sfinalizowania transakcji. Nowo wdrożone rozwiązanie pozwoli ci sprawnie reagować na zapytania klientów, zarządzać zgłoszeniami serwisowymi, a także przetwarzać płatności bezpośrednio z poziomu Microsoft Outlook.

Maksymalizuj zyski

Wyposaż pracowników w pakiet wydajnych narzędzi umożliwiających kompleksowy przegląd zadań serwisowych i obciążeń, właściwe przypisanie zasobów oraz sprawną obsługę zgłoszeń.

REALIZACJA PROJEKTU ZGODNIE Z PRZYJĘTYM HARMONOGRAMEM I BUDŻETEM

Trzymaj się zaplanowanego budżetu

Jednoczesne użycie funkcji wyceny i raportowania oraz kart czasu pracy umożliwi tworzenie i zarządzanie projektami, a także śledzenie postępów prac. Aby zapewnić optymalną rentowność projektu, możesz wykorzystać te same narzędzia do przygotowania, modyfikowania oraz monitorowania budżetu.

Planuj mądrze

W zarządzaniu zasobami sprawdzą się mechanizmy planowania sprzedaży i zdolności produkcyjnych. Dynamics 365 Business Central ułatwia śledzenie procesu fakturowania oraz porównanie kosztów ujętych na fakturze z tymi przedstawionymi w ofercie lub zamówieniu.

Monitoruj przebieg projektu

Dzięki rozbudowanym analizom oraz możliwości wglądu w aktualne i rzetelne dane, będziesz w stanie kontrolować stan projektu i zużycie zasobów, a także opracować skuteczną strategię dalszych działań i podejmować właściwe decyzje biznesowe.

OPTIMALIZACJA PROCESÓW I OPERACJI

Rozwiązanie obejmuje rozbudowane funkcje planowania i prognozowania.

Użytkownicy generują plany produkcji oraz zamówienia zakupu na podstawie prognoz sprzedaży oraz przewidywanych niedoborów magazynowych.

Gwarantuj sprawną obsługę procesów magazynowych

Dynamics 365 Business Central zapewnia całościowe spojrzenie na realizowane procesy i stany magazynowe oraz efektywną realizację zamówień. Umożliwia śledzenie transakcji zapasów i przesunięć magazynowych poprzez właściwą konfigurację pojemników i wymiarów jednostek magazynowych.

Utrzymuj optymalne poziomy zapasów

Wydajne funkcje zarządzania magazynem ułatwiają obliczanie i optymalizowanie zasobów i zdolności produkcyjnych, generowanie harmonogramów produkcji oraz obsługę zleceń, zgodnie z wymaganiami i potrzebami klientów.



DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

ŁĄCZY WSZYSTKIE OBSZARY TWOJEGO BIZNESU

Dynamics 365 Business Central to kompleksowe rozwiązanie biznesowe dla małych i średnich przedsiębiorstw, które usprawnia wszystkie procesy realizowane w obszarze organizacji, w celu stworzenia bardziej elastycznego, innowacyjnego ekosystemu, opartego o nowoczesną technologię.



IT.INTEGRO TWÓJ PARTNER W DRODZE DO CYFROWEJ TRANSFORMACJI



IT.integro jest kluczowym Partnerem Dynamics 365 Business Central (dawniej Microsoft Dynamics NAV) w Polsce, współpracując w zakresie efektywnej edukacji rynku na temat zintegrowanych systemów informatycznych oraz wdrażając najpopularniejszy system ERP z rodziny produktów Microsoft.

IT.integro wyróżnia się swoją wiedzą i doświadczeniem, które zaowocowały licznymi wyróżnieniami, w tym statusem Microsoft Partner Gold Enterprise Resource Planning, finalisty Microsoft Dynamics Regional Partner for Central and Eastern Europe of the Year 2016, Microsoft Dynamics Partner of the Year 2016 oraz członkostwem w elitarnej grupie President's Club for Microsoft Dynamics.

Spółka przeprowadziła już ponad 300 wdrożeń i 800 projektów. Od ponad 20 lat wspiera pracę ponad 4 500 użytkowników systemu Microsoft Dynamics NAV. Dodatkowo, z sukcesem realizuje globalne, wielojęzyczne i wielowalutowe projekty wdrożeniowe dla korporacji oraz grup kapitałowych. Firma zrealizowała już ponad 80 zagranicznych wdrożeń systemu ERP w 51 krajach i wspiera ponad 1 500 obcojęzycznych użytkowników z całego świata.

Microsoft Partner
Gold Enterprise Resource Planning

Finalist for Microsoft Dynamics
**Regional Partner
of the Year 2016**
Central and Eastern Europe



140

PRACOWNIKÓW

27

LAT
DOŚWIADCZENIA

12

ZESPOŁÓW
PROJEKTOWYCH

85

KONSULTANTÓW

4

ODDZIAŁY
W POLSCE

www.dynamics365BC.pl





Siedziba

IT.integro Sp. z o.o.
ul. Ząbkowicka 12
60-166 Poznań
Tel.: +48 61 861 43 51
Email: office@IT.integro.pl

www.dynamics365bc.pl
www.IT.integro.pl

Oddziały

Warszawa,
ul. Sokołowska 9, lokal U4,
01-142 Warszawa

Wrocław,
ul. Wyścigowa 56c, lokal 16,
53-012 Wrocław

Kraków-Wieliczka,
ul. Bolesława Szpunara 8c,
32-020 Wieliczka